

Andrew O'Driscoll
Global Vice President und General Manager,
Salesforce Services

Rimini Street[®]
Engineered for Support[™]



Andrew O'Driscoll ist Global Vice President und General Manager für Salesforce Services bei Rimini Street. Er ist für die Ausweitung der Salesforce-Produktlinie zuständig und soll unseren Kunden dabei helfen, durch unseren Salesforce-Support und Managed-Services-Angebote einen größeren Wert aus ihren Anlagen zu ziehen. Er stellt sicher, dass sein Team mit der globalen Produktbereitstellungsorganisation von Rimini Street sowie mit den geschäftlichen Strategien und Zielen des Unternehmens und der Kunden in Einklang steht.

Vor seinem Wechsel zu Rimini Street hatte O'Driscoll die Position des General Managers bei Perficient inne, einer führenden Unternehmensberatung zum digitalen Wandel, die die Global 2000 und Unternehmenskunden in Nordamerika bedient. 2013 übernahm Perficient Clear Task, einen Salesforce Platinum Consulting Partner, den O'Driscoll ab 2006 als CEO und Gründer leitete. In dieser Position weitete er das Salesforce-Services-Geschäft erheblich aus, indem er reproduzierbare Beratungs-, Vertriebs- und Betriebsmodelle sowie eine Kultur der Neugierde und der beharrlichen Problemlösung schuf. Des Weiteren war O'Driscoll Produktmanagement-Berater auf Salesforce.com und vertraglich dafür zuständig, Salesforce Relationship Management (Salesforce Communities) auf den Markt zu bringen.

Er erwarb einen Bachelor mit Schwerpunkt Wirtschaftswissenschaft an der University of Limerick in Limerick, Irland. Bei Trainingsläufen und Marathons des Boston Marathon sowie bei Veranstaltungen in Kalifornien bietet er sich als freiwillige Begleitperson für sehbehinderte Athleten an.

MEDIA CONTACT:

Michelle McGlocklin
mmcgllocklin@riministreet.com

WORLDWIDE HEADQUARTERS

3993 Howard Hughes Parkway
Suite 500
Las Vegas, Nevada 89169 USA

ABOUT RIMINI STREET, INC.

Rimini Street is the leading independent provider of enterprise software support services. The company is redefining enterprise support services with an innovative, award-winning program that enables Oracle and SAP licensees to save up to 90 percent on total support costs over a decade, including saving 50 percent on their annual support fees. Clients can remain on their current software release without any required upgrades or migrations for at least 15 years after switching to Rimini Street. Hundreds of clients, including global, Fortune 500, midmarket, and public sector organizations from across a broad range of industries have selected Rimini Street as their trusted, independent support provider.

