



Themen, dessen Anthony DeShazors ganze Leidenschaft gilt, sind der Technologieeinsatz zur Lösung realer Probleme und die Vermittlung des Verständnisses von Kundenbedürfnissen an Technologieexperten. Zu seinen nachgewiesenen Fähigkeiten gehören der Aufbau effektiver Technikteams, die Erstellung komplexer Lösungsarchitekturen und das Management strategischer Kunden und ganz allgemein von Kundenbeziehungen. Zu seinen Verantwortlichkeitsfeldern gehören die Realisierung eines hohen Reifegrads des End-to-End-Kundenerlebnisses bei Rimini Street und die Maximierung des Wertes, den die Kunden erhalten.

Bevor er 2018 zu Rimini Street stieß, war er 12 Jahre lang bei Pentaho tätig, nach der Übernahme des Unternehmens durch Hitachi Data Systems gefolgt von drei Jahren im Geschäftsbereich Hitachi Vantara, wo der Schwerpunkt auf Datenintegration, Analytik und neuen Technologien wie IoT lag. Seine erste Tätigkeit bei Pentaho war die Leitung des technischen Bereiches. Im Verlauf seiner Karriere im Unternehmen übernahm er die Funktion des SVP und Chief Solution Architect, wobei er für die Sicherstellung des Kundenerfolgs verantwortlich war. Bei Hitachi Vantara war seine letzte Position die des Global Vice President of Customer Success.

Davor war DeShazor in Softwareentwicklungs- und Projektleitungsfunktionen bei Lawson Software und Hyperion Solutions tätig. Er hat seinen Dienstsitz in Atlanta, und neben seiner Arbeit für Rimini Street ist er auch als Musiker tätig, wobei er Keyboards und die meisten Blechblasinstrumente beherrscht.

MEDIA CONTACT:

Michelle McGlocklin
mmcgllocklin@riministreet.com

WORLDWIDE HEADQUARTERS

3993 Howard Hughes Parkway
Suite 500
Las Vegas, Nevada 89169 USA

ABOUT RIMINI STREET, INC.

Rimini Street is the leading independent provider of enterprise software support services. The company is redefining enterprise support services with an innovative, award-winning program that enables Oracle and SAP licensees to save up to 90 percent on total support costs over a decade, including saving 50 percent on their annual support fees. Clients can remain on their current software release without any required upgrades or migrations for at least 15 years after switching to Rimini Street. Hundreds of clients, including global, Fortune 500, midmarket, and public sector organizations from across a broad range of industries have selected Rimini Street as their trusted, independent support provider.

