



Dave Rowe supervisiona todos os programas globais de marketing e alianças para a Rimini Street como vice-presidente sênior. Nessa função, o Sr. Rowe dirige a estratégia de produto e de ida ao mercado para ofertas da Rimini Street, bem como todos os aspectos da execução, incluindo a geração de oportunidades, geração de demanda e comunicações de marketing no mundo todo.

O sr. Rowe é um veterano da indústria de software corporativo, com mais de 20 anos de experiência bem-sucedida em formular, construir e comercializar soluções de tecnologia, tanto para grandes empresas internacionais de software, quanto para empresas de tecnologia emergentes com alto índice de crescimento. O sr. Rowe tem sido um orador de destaque em conferências de tecnologia e marketing, discutindo as tendências atuais de software corporativo e de marketing de tecnologia.

Antes de ingressar na Rimini Street, ele foi vice-presidente de marketing e de gerenciamento de produtos da Perfect Commerce, Inc., fornecedora líder de soluções sob demanda de gerenciamento de relacionamento com fornecedores. Durante sua permanência na Perfect Commerce, ele aumentou significativamente o canal de oportunidades e de perspectivas de vendas, aprimorou a embalagem de produtos e os modelos de preços, estabeleceu a Perfect como a solução com maior credibilidade da indústria e implementou uma metodologia de planejamento de produtos ligando a visão da empresa aos processos de estratégia e desenvolvimento de produtos.

Anteriormente, o sr. Rowe ocupou outras posições de gerenciamento sênior na indústria de software corporativo, inclusive na PeopleSoft, Inc. Mais recentemente, foi diretor de marketing estratégico, responsável pelo desenvolvimento de estratégia e de negócios para a divisão de soluções de negócios eletrônicos da PeopleSoft. Antes dessa função na divisão de soluções de negócios eletrônicos, ele foi diretor de marketing e estratégia de produtos para a indústria e gerente de marketing e estratégia de produtos para a cadeia de suprimento.

No início de sua carreira, o sr. Rowe passou vários anos na Andersen Consulting (atual Accenture), onde concluiu suas funções como gerente sênior dirigindo o

MEDIA CONTACT:

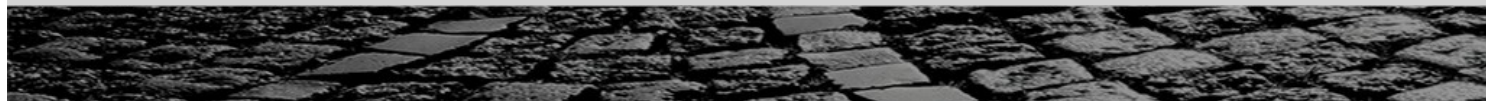
Michelle McGlocklin
mmcglocklin@riministreet.com

WORLDWIDE HEADQUARTERS

3993 Howard Hughes Parkway
Suite 500
Las Vegas, Nevada 89169 USA

ABOUT RIMINI STREET, INC.

Rimini Street is the leading independent provider of enterprise software support services. The company is redefining enterprise support services with an innovative, award-winning program that enables Oracle and SAP licensees to save up to 90 percent on total support costs over a decade, including saving 50 percent on their annual support fees. Clients can remain on their current software release without any required upgrades or migrations for at least 15 years after switching to Rimini Street. Hundreds of clients, including global, Fortune 500, midmarket, and public sector organizations from across a broad range of industries have selected Rimini Street as their trusted, independent support provider.



David Rowe
VP sênior e CMO

Rimini Street[®]
Engineered for Support[™]

desenvolvimento de sistemas personalizados, implementações de sistemas empacotados e projetos de reengenharia de processos de negócios.

Em 2011, foi apontado como um dos principais diretores executivos de marketing de 2010 pelo Instituto CMO. O sr. Rowe é bacharel em Ciências pelo Harvey Mudd College.

MEDIA CONTACT:

Michelle McGlocklin
mmcglocklin@riministreet.com

WORLDWIDE HEADQUARTERS

3993 Howard Hughes Parkway
Suite 500
Las Vegas, Nevada 89169 USA

ABOUT RIMINI STREET, INC.

Rimini Street is the leading independent provider of enterprise software support services. The company is redefining enterprise support services with an innovative, award-winning program that enables Oracle and SAP licensees to save up to 90 percent on total support costs over a decade, including saving 50 percent on their annual support fees. Clients can remain on their current software release without any required upgrades or migrations for at least 15 years after switching to Rimini Street. Hundreds of clients, including global, Fortune 500, midmarket, and public sector organizations from across a broad range of industries have selected Rimini Street as their trusted, independent support provider.

