



Fort de ses 19 ans de métier, Robert Lachs est un vétéran de l'industrie du logiciel ERP jouissant d'une perspective multidimensionnelle unique, ayant travaillé et prodigué du conseil auprès d'entreprises mettant en œuvre des solutions ERP et ayant passé de nombreuses années à travailler directement pour des éditeurs d'ERP.

M. Lachs a travaillé pendant 15 ans à différents postes de service à la clientèle et de gestion des ventes chez PeopleSoft et Oracle. Avant de quitter Oracle en 2008, M. Lachs a passé différentes années comme cadre au sein de la structure des ventes de support chez PeopleSoft, où il fut responsable du maintien des objectifs de recettes de maintenance annuelles et de l'application des pratiques et politiques de tarification d'Oracle.

Avant de rejoindre Rimini Street, M. Lachs a travaillé chez NET(net), une société leader d'optimisation des investissements logiciels. Chez NET(net), M. Lachs a mis en œuvre une démarche centrée sur l'optimisation des licences ERP et des investissements de maintenance, en mettant l'accent sur les familles de produits Oracle, SAP et Lawson. À ce titre, M. Lachs a évalué les montages financiers, les contrats et les portefeuilles de licences/maintenance, développé et exécuté des stratégies pour l'optimisation d'investissement, et conduit des négociations directes avec les éditeurs TI. À travers son parcours, M. Lachs a développé une appréciation approfondie des arguments commerciaux incitant les clients à opter pour le support tiers.

M. Lachs est titulaire d'un baccalauréat ès arts en discours et communications d'affaires de l'université Butler.

**MEDIA CONTACT:**

Michelle McGlocklin  
mmcglocklin@riministreet.com

**WORLDWIDE HEADQUARTERS**

3993 Howard Hughes Parkway  
Suite 500  
Las Vegas, Nevada 89169 USA

**ABOUT RIMINI STREET, INC.**

Rimini Street is the leading independent provider of enterprise software support services. The company is redefining enterprise support services with an innovative, award-winning program that enables Oracle and SAP licensees to save up to 90 percent on total support costs over a decade, including saving 50 percent on their annual support fees. Clients can remain on their current software release without any required upgrades or migrations for at least 15 years after switching to Rimini Street. Hundreds of clients, including global, Fortune 500, midmarket, and public sector organizations from across a broad range of industries have selected Rimini Street as their trusted, independent support provider.

