



Herr Grady ist ein erfahrener Veteran im Bereich Unternehmenssoftware und blickt auf mehr als 25 Jahre Erfahrung in den Bereichen IT und Geschäftsleitung zurück. Er weist eine beeindruckende Erfolgsbilanz auf den Gebieten weltweiter Kundenservice, Vertrieb und Marketing von Unternehmenssoftware, Verkauf von Software-Serviceleistungen und Servicebereitstellung auf. Herr Grady hat globale Softwareunternehmen geleitet und neugegründete technische Unternehmen zum Erfolg gebracht.

Vor seinem Einstieg bei Rimini Street war Herr Grady Präsident und COO bei Altus Corporation, ein Anbieter von Software für Videosuche und Videomanagement zu Zwecken der Vertriebsstrategie. Während seiner Anstellung bei Altus war er für die Überwachung der Außendiensttätigkeiten des Unternehmens verantwortlich. Unter seiner Leitung entwickelte sich Altus zum Führer für abrufbare Rich-Media-Lösungen für Vertriebsstrategien, Veranstaltungen und den Wissensaustausch. Zu deren weltweiten Kunden gehören Oracle, SAP, Cisco, GM, IBM und Symantec.

Vorher arbeitete Herr Grady als Präsident und COO bei Saba Software, wo er während seiner Amtszeit die Umsatzerlöse um 300 Prozent steigerte.

Davor war Herr Grady bei PeopleSoft in mehreren Führungspositionen tätig, zuletzt als Vizepräsident und Geschäftsleiter der Vertriebsabteilung, die mit einem Umsatz von 600 Millionen Dollar zur größten und am schnellsten wachsenden Geschäftseinheit des Unternehmens wurde. Zu den Aufgaben der Vertriebsabteilung gehörte die weltweite Softwarepflege, der Software- und Telefonverkauf.

Zu Beginn seiner Karriere verwaltete Herr Grady als Berater bei Andersen Consulting (jetzt Accenture) große Informationssystemprojekte für Fortune 500 Kunden.

Herr Grady hat einen Abschluss als Bachelor of Science in Informatik am Rensselaer Polytechnic Institute.

MEDIA CONTACT:

Michelle McGlocklin
mmcglocklin@riministreet.com

WORLDWIDE HEADQUARTERS

3993 Howard Hughes Parkway
Suite 500
Las Vegas, Nevada 89169 USA

ABOUT RIMINI STREET, INC.

Rimini Street is the leading independent provider of enterprise software support services. The company is redefining enterprise support services with an innovative, award-winning program that enables Oracle and SAP licensees to save up to 90 percent on total support costs over a decade, including saving 50 percent on their annual support fees. Clients can remain on their current software release without any required upgrades or migrations for at least 15 years after switching to Rimini Street. Hundreds of clients, including global, Fortune 500, midmarket, and public sector organizations from across a broad range of industries have selected Rimini Street as their trusted, independent support provider.

