



O sr. Ravin tem 30 anos de experiência na indústria de software corporativo e foi pioneiro da indústria de suporte a software corporativo terceirizado. Em 2005, o "The Enterprise Software Observer" (O observador de software corporativo) apontou o sr. Ravin como um dos 25 líderes da próxima geração da indústria de software corporativo. Em 2010, ele foi incluído no novo livro do CEO da Deal Architect, Vinnie Mirchandani, "The New Polymath: Profiles in Compound-Technology Innovations" (O novo sábio: perfis em inovações em tecnologias compostas), onde lhe é creditada a promulgação de uma estratégia visionária e de ruptura para reduzir drasticamente o custo da tecnologia da informação e inaugurar uma nova era de opções para os clientes.

Em setembro de 2005, Sr. Ravin lançou Rimini Street, Inc., com a missão de redefinir o suporte ao software corporativo usando serviços de suporte inovadores e de next-generation entregues com mais de 50% de economia em taxas comparado ao programa de suporte anual de um fabricante de software. Rimini Street atualmente oferece serviços de suporte para Oracle, SAP, IBM, Microsoft e outros softwares corporativos.

Antes de seu sucesso com o lançamento de programas de manutenção e suporte terceirizados, o sr. Ravin foi executivo da PeopleSoft, Inc., onde atuou mais recentemente como vice-presidente da divisão de vendas para clientes. No início de sua carreira na PeopleSoft, ele ocupou várias funções seniores de crescente responsabilidade global, incluindo diretor corporativo de serviços e programas para clientes e gerente corporativo de atualizações e instalações. Suas responsabilidades incluíam a política mundial de suporte a versões; programas de desativação de versões; o gerenciamento de contas; o gerenciamento de programas de atualização e prontidão de software para o Ano 2000 para milhares de licenciados; e o desenvolvimento e fornecimento de programas de suporte especiais para clientes com necessidades específicas. Para atender as necessidades dos clientes que desejavam executar uma versão de software madura por muitos anos além do tempo de vida oficial suportado por uma versão sem atualizações obrigatórias, o sr. Ravin concebeu e lançou com sucesso os primeiros programas especializados de

MEDIA CONTACT:

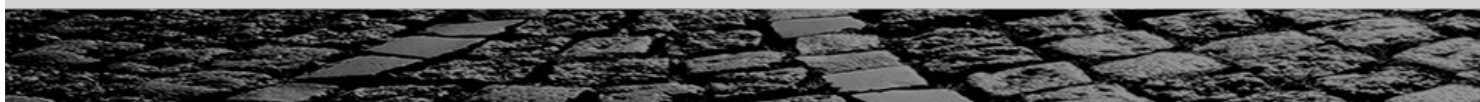
Michelle McGlocklin
mmcgllocklin@riministreet.com

WORLDWIDE HEADQUARTERS

3993 Howard Hughes Parkway
Suite 500
Las Vegas, Nevada 89169 USA

ABOUT RIMINI STREET, INC.

Rimini Street is the leading independent provider of enterprise software support services. The company is redefining enterprise support services with an innovative, award-winning program that enables Oracle and SAP licensees to save up to 90 percent on total support costs over a decade, including saving 50 percent on their annual support fees. Clients can remain on their current software release without any required upgrades or migrations for at least 15 years after switching to Rimini Street. Hundreds of clients, including global, Fortune 500, midmarket, and public sector organizations from across a broad range of industries have selected Rimini Street as their trusted, independent support provider.



suporte estendido da indústria de software corporativo para organizações da Fortune 500, do setor público e do mercado de médio porte.

O sr. Ravin atuou também como vice-presidente de vendas para clientes da Saba Software, Inc., trabalhou na Rússia em programas de conversão de defesa, e em Washington, DC, ajudando a administração Clinton com a tramitação no congresso do acordo de comércio mundial GATT, em 1994.

O sr. Ravin é bacharel em Administração de Empresas pela Universidade do Sul da Califórnia.

MEDIA CONTACT:

Michelle McGlocklin
mmcglocklin@riministreet.com

WORLDWIDE HEADQUARTERS

3993 Howard Hughes Parkway
Suite 500
Las Vegas, Nevada 89169 USA

ABOUT RIMINI STREET, INC.

Rimini Street is the leading independent provider of enterprise software support services. The company is redefining enterprise support services with an innovative, award-winning program that enables Oracle and SAP licensees to save up to 90 percent on total support costs over a decade, including saving 50 percent on their annual support fees. Clients can remain on their current software release without any required upgrades or migrations for at least 15 years after switching to Rimini Street. Hundreds of clients, including global, Fortune 500, midmarket, and public sector organizations from across a broad range of industries have selected Rimini Street as their trusted, independent support provider.

