

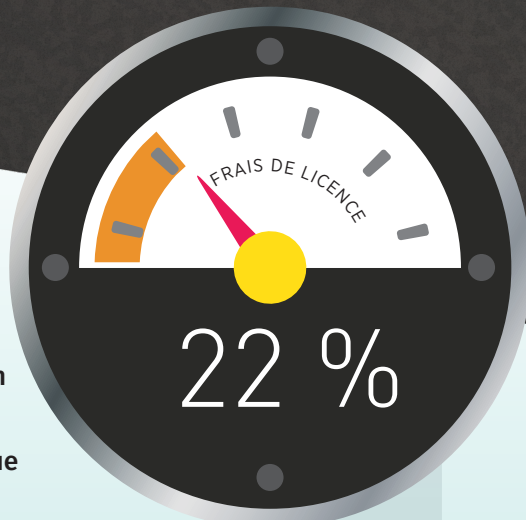
Le dilemme de l'innovation pour les clients SAP

Rimini Street

Engineered for Support™

VOUS CONSACREZ TOUJOURS 22 % DU COÛT DE LA LICENCE AU SUPPORT SAP ?

Autrefois, cela était synonyme de nouvelles fonctions dans chaque version de pack d'amélioration. Mais cette valeur a apparemment diminué constamment au fil des ans. En toute franchise, voyez-vous une quelconque valeur en termes d'innovation dans vos frais de maintenance ?



Les utilisateurs SAP se trouvent face à un tournant crucial s'ils souhaitent être à la pointe de l'innovation.

SAP semble dire que toutes les routes mènent à S/4HANA.

Mais il existe un chemin plus rapide et plus intelligent. Vous n'avez pas besoin d'entreprendre la ré-implémentation complète nécessaire aujourd'hui pour passer à S/4HANA. Vous avez le choix. Vous pouvez conserver votre application ECC clé et étendre sa durée de vie au-delà de 2025. Passez à la maintenance tierce et libérez des ressources pour l'innovation.

S/4HANA

S/4HANA

S/4HANA

Changer ou non ?

LES CRITÈRES D'ÉVALUATION DE S/4HANA

⚠ Passer à S/4HANA est complexe

Patrik Frisk, président et directeur des opérations, Under Armour

« ...nous avons implémenté des mises à niveau système, y compris le lancement le 1er juillet de notre solution métier ERP intégrée... l'implémentation (S/4HANA) a bouleversé les opérations de notre chaîne d'approvisionnement pendant le trimestre. Cette situation a conduit à des retards d'expédition et à une perte de productivité qui ont eu un impact négatif sur nos résultats du troisième trimestre. »

Source : ZDNet, 1er novembre 2017

⚠ Et comme avec toute autre plateforme, vous devrez compter avec des failles de sécurité

Alex Ayers, co-fondateur et responsable consulting, Turnkey Consulting

« Les failles sont fréquemment signalées et les entreprises doivent avoir la capacité d'évaluer les risques et d'appliquer des correctifs ou des mesures d'atténuation en temps opportun... »

Source : Computer Weekly, avril 2017

⚠ Les contrats de licence avec d'autres fournisseurs pourraient être impactés

Roxane Edjlali, directrice de recherche, Gartner

« La raison pour laquelle l'intérêt commercial de SAP HANA est un si grand défi est que de nombreuses entreprises ont largement investi dans leur implémentation ERP. Elles ont acquis des licences pour leur système de gestion de base de données, Oracle, IBM et SQL Server et ne l'abandonneront pas pour HANA si l'intérêt commercial de cette transition n'est pas clairement démontré. »

Source : Techtarget, février 2015

⚠ Vous devez hiérarchiser la qualité des données avant de passer à S/4HANA

Lewis Marston, PDG, Rocket Consulting

« Une stratégie de données clairement définie est un impératif avant de passer à S/4 HANA... Les données sans valeur vont significativement tirer vers le haut les coûts d'infrastructure malgré la forte compression de stockage disponible avec HANA. »

Source : Computer Weekly, avril 2017

⚠ Il se peut que vous ayez besoin de repenser les processus métier et informatiques

Julian Bond, directeur TIC, Hillarys

« La migration a été un grand changement structurel... Auparavant, nous fonctionnions avec HP-UX, mais pour HANA, nous avons de Linux, nous sommes donc passés à SuSe. Cela impliquait de former à nouveau l'ensemble de nos collaborateurs internes. Nous avons même migré certains de nos systèmes non-SAP afin d'acquérir un peu d'expérience dans l'exploitation de systèmes de production dans cet environnement. »

Source : Computer Weekly, avril 2017

⚠ Alors que SAP développe les fonctionnalités de S/4HANA, il vous faudra peut-être payer plus pour les applications stratégiques

« S/4HANA 1610 a introduit des applications SaaS supplémentaires pour étendre ses domaines fonctionnels incomplets. Ces extensions comprennent Ariba pour l'approvisionnement indirect, Fieldglass pour la gestion des collaborateurs externes, Concur pour les déplacements et les notes de frais et Hybris pour l'e-commerce multicanal. Il est important de noter que ces produits sont proposés sous des licences distinctes ; ils ne sont pas inclus dans la licence de base S/4HANA. »

Source : Rimini Street, septembre 2016

Comment évaluer S/4HANA sans mettre votre activité en danger ?

TROIS CHOSES À FAIRE...

1

Soyez clair quant aux VÉRITABLES coûts du passage à S/4HANA

Calculatrice SAP S/4HANA de Rimini Street

Rimini Street estime à environ **186 millions de dollars** le coût du passage d'ECC6 vers la nouvelle plateforme pour une entreprise dont les frais de support s'élèvent à **2 millions de dollars**

Source : Rimini Street

S/4HANA
FACTURE
186 \$
MILLIONS

Pilotez votre stratégie et non celle de votre éditeur de logiciels

Vinnie Mirchandani, président, Deal Architect

« Étant donné que S/4HANA n'est pas si mature que cela à l'heure actuelle, il faudrait entre 15 et 20 ans pour réaliser la transition. Vous voulez adopter la solution à son stade actuel ? Dans le cas contraire, prévoyez votre date de migration dans les années 2020. »

Source : E3 Magazine, octobre 2017

Posez les questions clés à SAP avant de prendre une décision

- Quel sera le coût de la ré-implémentation de S/4HANA, étant donné qu'il va peut-être falloir réécrire plus de 400 millions de lignes de code (ECC6) ?
- Combien de clients utilisent en réalité S/4HANA aujourd'hui ?
- Combien de temps faudra-t-il pour remplacer intégralement votre système existant pour implémenter S/4HANA ?
- Quelle fonctionnalité est manquante ?
- Comment se répartit S/4HANA entre le cloud et la co-localisation avec les systèmes actuels

Vous n'êtes pas seul

89%

PEU DE CLIENTS SAP SE PRESSENT POUR PASSER À S/4HANA

Enquête de Rimini Street sur les clients SAP

La stratégie dominante pour 89 % des clients SAP est de continuer à utiliser dans un avenir immédiat leurs versions SAP ERP actuelles et fiables

Source : Rimini Street, juin 2017

Vous voulez plus de temps pour évaluer un passage à S/4HANA et choisir le bon moment ? Nous pouvons vous aider !

CHOISISSEZ LA MAINTENANCE TIERCE DE RIMINI STREET POUR AVOIR PLUS DE TEMPS. « ÉCONOMISEZ ET RESTEZ SUR ECC » AVEC LA MAINTENANCE TIERCE AU-DELÀ DE 2025. OUBLIEZ LE « PAYER ET RESTER » AVEC SAP.

Lisez notre livre électronique sur S/4HANA

Cliquez ici

Vinnie Mirchandani, Président, Deal Architect

« Profitez de la maintenance tierce pour Business Suite et accordez-vous de la flexibilité sans avoir à payer la totalité du coût tandis que vous jaugez ce qui est pertinent pour le futur. »

Source : E3 Magazine, octobre 2017

Découvrez comment Rimini Street peut vous aider à planifier votre stratégie SAP

Cliquez ici

Rimini Street

Engineered for Support™

e-mail : enquiries@riministreet.co.uk tél : +44 (0) 203 763 7463

© 2018 Rimini Street, Inc. Tous droits réservés. « Rimini Street » est une marque déposée de Rimini Street, Inc. aux États-Unis et dans d'autres pays. Le terme Rimini Street, le logo Rimini Street® ou leur combinaison avec d'autres marques signalées par le sigle TM sont des marques commerciales de Rimini Street, Inc. Toutes les autres marques commerciales restent la propriété de leurs détenteurs respectifs et, sauf indication contraire, Rimini Street ne déclare aucune affiliation, approbation ou association vis-à-vis des détenteurs de ces marques ou d'autres sociétés mentionnées dans le présent document. 010818