

三個步驟

讓您目前的 Oracle EBS
變身為

轉型
加速器

```
elif _operation == "MIRROR_Y":
    mirror_mod.use_x = False
    mirror_mod.use_y = True
    mirror_mod.use_z = False
elif _operation == "MIRROR_Z":
    mirror_mod.use_x = False
    mirror_mod.use_y = False
    mirror_mod.use_z = True

#selection at the end -add back the deselected mirror modifier object
mirror_ob.select= 1
modifier_ob.select=1
bpy.context.scene.objects.active = modifier_ob
print("Selected" + str(modifier_ob)) # modifier ob is the active ob
#mirror_ob.select = 0
name = bpy.context.selected_objects[0]
bpy.data.objects[name].select = 1
```

「企業必須加速 AI 創新、數位轉型和工作流程自動化，不要被升級或移轉現有企業軟體的複雜和成本負擔拖慢腳步」。

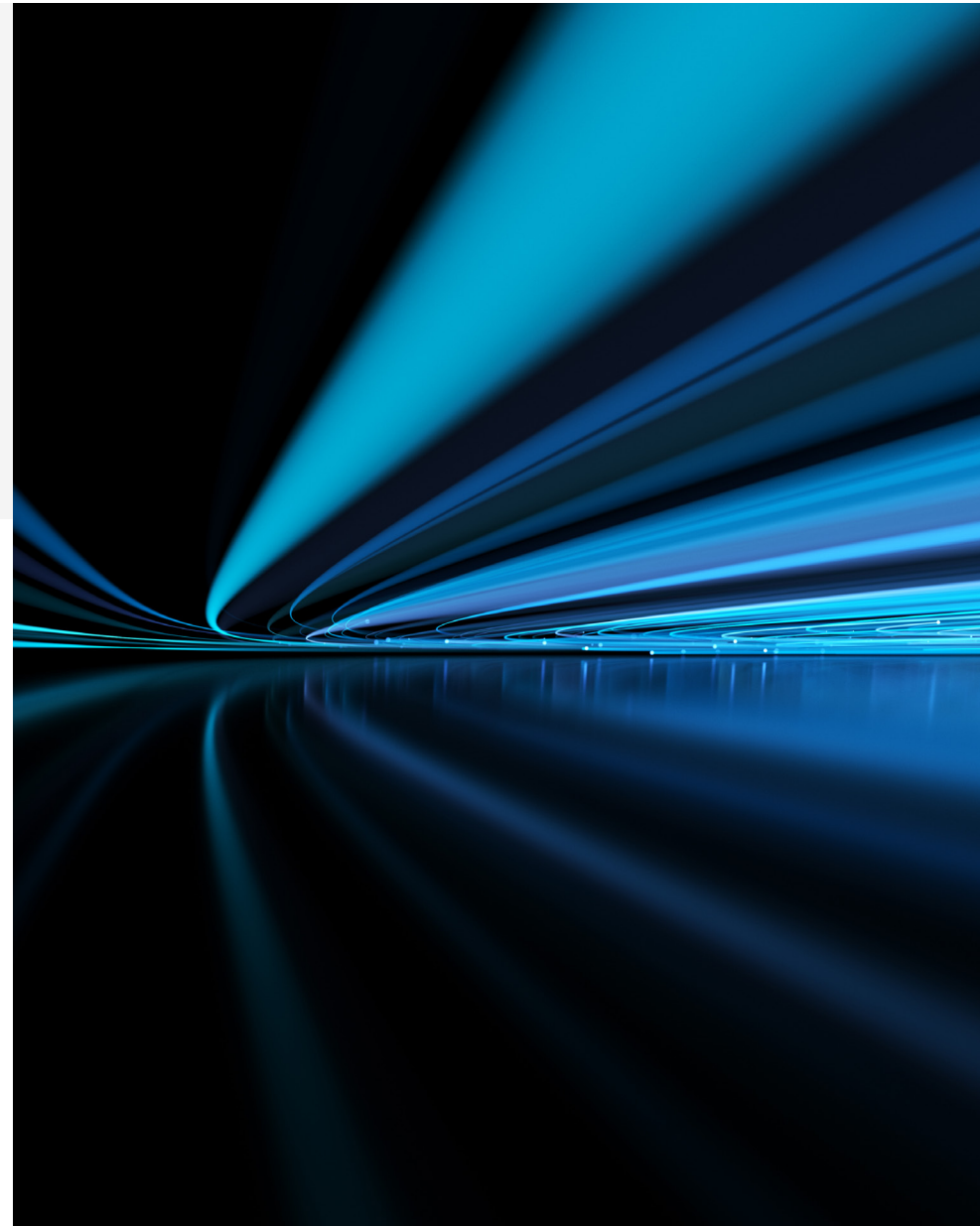
—R “RAY” WANG

CONSTELLATION RESEARCH 首席分析師

Oracle E-Business Suite (EBS) 是證實有效的企業資源規劃 (ERP) 軟體解決方案，可支援全球大型組織的關鍵作業。公司在軟體的部署、客製化、升級和支援上投入大量資金，使軟體完全符合公司獨特的流程和作業要求。

由於 EBS 在組織中扮演關鍵角色，許多客戶正在評估它支援新技術的能力，包括產生式 AI 和資料分析。他們也在評估是否有足夠的 ROI，證明支付高昂費用移轉到一個或多個替代性雲端 SaaS 應用程式是合理的，並與業務其他、優先程度更高的事項進行比較。

幸運的是，無論組織的規模、地理位置、產業或所跑的 EBS 發行版本為何，Rimini Street 證實有效的創新解決方案都能協助優化他們的 Oracle EBS 系統。在 Rimini Street 的協助下，您可以在企業層級加速創新，無需為有限的價值進行破壞性移轉。



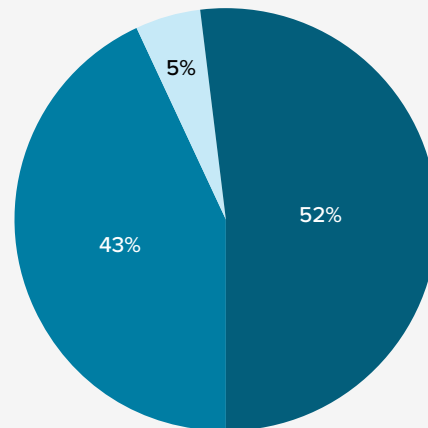
01

達成目標的策略
「無痛轉型」

好消息是，您不需要在維持現有系統和推動業務目標之間做選擇。您可以實現符合業務目標的轉型，並且可以透過優化現有的 Oracle EBS 系統來為提供資金。

您目前的 ORACLE E-BUSINESS SUITE (EBS) 版本是否能滿足您的業務需求？

- 是的，它滿足了我們所有的業務需求
- 是的，它滿足了我們大部分的業務需求
- 它只滿足了我們的部分業務需求



Oracle EBS 被認為是世界上最全面的軟體套組之一，增強的歷史悠久。然而，Oracle 目前著重將 AI 和機器學習 (ML) 等新技術嵌入他們的 SaaS 產品中，使 EBS 客戶處於明顯劣勢。儘管如此，在最近的 Rimini Street 調查中，95% 的受訪者認為他們的 Oracle EBS 應用程式可滿足他們所有或大部分業務需求。這樣的高滿意度，即使版本 12.1（現有安裝基礎中仍廣泛使用的穩定版本）自 2022 年 1 月 1 日起已進入[持續性支援階段](#)（不再提供新的錯誤修復或更新），都仍然持續。

此外，對 Oracle EBS 12.2 的全面支援已多次延長，目前預計至少到 [2035 年](#)，反映 Oracle 改採持續創新模式，每年提供較小的更新。這些更新是漸進的，與先前版本中的轉型性升級不同，例如從版本 11 到 12 的大躍進。Oracle 目前的做法其實需要在全新的 SaaS 平台上做完整的重新佈建，沒有直接升級的路徑。

任何 ERP 廠商行銷的任何創新，都要特別注意一件事，就是它只限於這家廠商的生態系統。但關鍵是，像 AI 這樣的技術和工作流程要發揮最大的影響力，必須從整間企業的角度出發來運作，而不是僅在一組應用程式中。

成功策略

不要依賴 Oracle 提供創新，因為您可以更快地找到更好的選擇，並將它整合到現有系統中。將注意力從源自 Oracle 的創新，轉移到配備內建 AI 和現代使用體驗的同級最佳數位轉型平台上，可以加速在 EBS 上實現進階智慧自動化層，這些都不需要昂貴的升級。

以 SaaS 重新佈建的成本和風險可能不划算

雖然策略性地採用 SaaS 應用程式，可以引進新的業務模式並提升效率（尤其是以前沒有自動化的業務功能，或 SaaS 提供獨特優勢的業務功能），但 Oracle EBS 等強大的傳統應用程式，對 SaaS 的價值構成了挑戰。

經過數十年的發展，Oracle EBS 在穩健和全面上，往往優於許多 SaaS 應用程式。某些核心功能，例如總帳，在 EBS 中已高度商品化，若要將這些功能重新佈建至 SaaS，成本會很高且投資報酬率有限。有時候，這種轉變不會為企業增加價值，甚至可能因涉及的機會成本而減損其價值。

EBS 支援成本和持續升級可能占用轉型預算

傳統的永久授權軟體模式包括預付的授權費用，以及後續定期的年度支援費用，通常是授權成本的22%。支援費用每年都會增加，有時甚至高達 8% (只要有提供支援服務)。² 時間一久，這些費用可能佔據大筆 IT 預算，吸走策略專案的必要資金

Oracle 對 EBS 的「持續創新」承諾，都轉化為「持續升級」，而不是納入最先進的新技術。這種週期會導致高維護、低價值的成本結構，不利於 IT 的彈性。

根據 [Rimini Street 的調查](#)，董事會與財務長想要創新，但也要求看到 ROI 與成果；與此同時，資訊長努力爭取足夠的資金，因應整體 IT 成本上升的問題。此外，麥肯錫也指出，過去三年來，領先企業與落後企業的績效差距增加了 60%。³ 因此，這顯示重新分配預算給創新的需求，已成為許多組織更迫切的優先事項

成功策略

延長現有 Oracle EBS 系統的使用壽命、擴展功能，而不是進行昂貴的 SaaS 重新佈建。如此一來，您可以避免 SaaS 重新佈建的低 ROI 風險，並將省下來的資金用於加速創新，為組織帶來更重要的策略成果。

成功策略

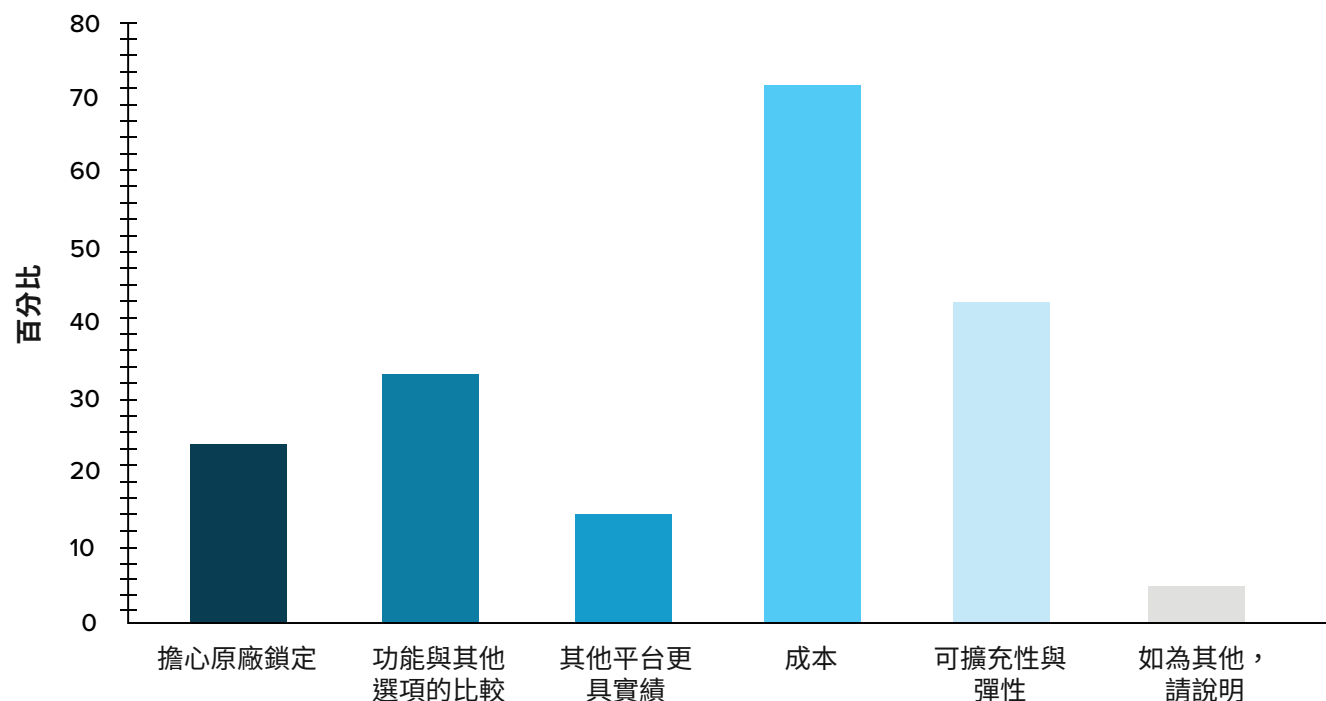
利用第三方支援和策略作法節省資金，並騰出預算做技術投資，驅動成長和競爭優勢。許多 EBS 客戶已經改用第三方支援，可以降低總支援成本最高達 90%，同時確保當前的 EBS 版本能繼續再跑至少 15 年。這樣的策略透過將大筆預算資源重新分配給轉型計劃，協助提供資金給創新。

專屬的基礎架構可能限制彈性和利用率

雲端選項非常多，但 Oracle 經常敦促 EBS 客戶過渡至 Oracle Cloud Infrastructure (OCI)，承諾說體驗會更好。

然而，Rimini Street 最近的一項調查顯示，猶豫是否要移到 OCI 的 Oracle EBS 客戶提出了諸多擔憂，包括成本、可擴展性、彈性，以及與其他雲端供應商相較是否能力相當。此外，許多人對潛在的廠商鎖定表示擔憂。

為何不考慮移轉到 OCI？



成功策略

採取務實作法，善用 AWS、Azure 和 GCP 等主要雲端超大規模服務商的競爭局面。這些供應商以具競爭力的價格提供開放、基於標準的雲端功能，讓組織能從更高的彈性中獲益。這種策略支持選擇獨立的第三方支援供應商、整合互補技術並評估各種服務選項。

複雜和孤島可能會阻礙創新。

Oracle EBS 通常只是組織生態系中數百個應用程式的一環。這些不同的系統可能會形成孤島，破壞連貫的業務流程，降低效率並限制資料整合。這種碎片化可能會阻礙獲得全面洞察的能力，限制由生成式 AI 驅動的洞察潛力和自動化工作流程。

當每個應用程式都要求獨立升級時，複雜性就會成倍增加，可能導致混亂，使 IT 環境更加複雜。這些持續不斷的更新、移轉和重新佈建，可能會使重要的業務轉型工作延遲數年。

成功策略

考慮佈建可與現有應用程式無縫整合的 AI 數位轉型平台，例如 ServiceNow®。這樣的應用程式可以在幾週或幾個月內部署完成，而不是幾年，利用 AI 實現的自動化功能，連接分散的系統並簡化業務流程。這種作法提供橫跨應用程式的現代、消費者等級、使用者友善的介面，加速生產力，並支援更快達成轉型目標。





02

一種新**創新模式**

企業必須擺脫不斷升級、重新佈建的低價值循環，重新專注於實現有感的業務成果，例如 AI 整合、數位轉型和無縫業務流程接軌。畢竟，在軟體持續升級上做到最好，並不會獲得認可——必須把注意力放在創造價值上。

以下是幫助組織創造價值並實現「無痛轉型」的三個步驟：



「由於我們已經決定擺脫 Oracle，因此我們的首要任務是支援、保護我們的現行系統，而非升級。」

—KEISUKE HAMANAKA,
流程、IT 和資料管理副總經理

步驟 1

優化您的 EBS 並騰出資源投入創新

降低 Oracle EBS 系統的支援與維護成本，並避免「持續升級」所造成的資源耗損，可以騰出大量時間、人才與預算，用於投資轉型計畫。

您可以使用獲獎肯定的 [Rimini Support™](#)：

- ▶ 總支援成本可節省高達 90%
- ▶ 更有效的支援程序
- ▶ 沒有大幅、具破壞性的持續升級
- ▶ 全面的服務範圍，包括回應迅速的支援
- ▶ 完整的稅務、法律與法規更新

此外，透過 Rimini Support 優化系統，無論您跑的是最新的 EBS 12.2 版本、前一版 12.1 還是更早的 11.5.10 版本，您都不必擔心是否能取得 Oracle EBS 技能或需要重新招募人才資源。有 Rimini Street 的全球團隊和 AI 實現的基礎架構支援，企業可以獲得全年無休的及時專家級支援，確保 Oracle EBS 對企業的使用者、業務和預算而言都是高度優化的系統。

改用 Rimini Street，您可以將預算優先用於創新而非維護。要瞭解您可能節省的維護費用，[請用 Rimini Street 節省金額計算機試算](#)。

步驟 2

透過延長 Oracle EBS 的使用壽命和價值，推遲重新佈建

消除應用程式組合中不必要的變動，有助於大幅降低成本並減輕資源壓力。有了 [Rimini Support](#) 和 [Rimini Manage™](#)，組織可以持續跑功能強大的現有 Oracle EBS 版本，最長達15年甚至更久，從而將現有 EBS 投資的 ROI 最大化

Rimini Street 提供專門的解決方案組合，協助確保 Oracle EBS 應用程式的安全、高效連接、有效監控，以利長期健康運作。針對特定需求，例如報表和資料分析、功能增強和整合，增強和優化 Oracle EBS 仍然是可行的，而其他面向則有更實質性的創新。

為了進一步改善可用性和可擴展性，將 Oracle EBS 移轉到 AWS、Azure 或 GCP 等超大型開放雲端平台，可以解鎖新的潛力。Rimini Street 在這方面也能提供協助，提供一站式雲端平台重構解決方案，有效滿足不斷變化的業務需求。

步驟 3

利用人工智慧驅動的轉型平台來加速創新

隨著組織擁有穩定且優化的 Oracle EBS 基礎和新騰出的資源，Rimini Street 可以幫助組織在數週或數月內，在他們的 EBS 系統周邊、以及在整間企業實現轉型創新。

AI 支援的數位轉型平台，例如 ServiceNow 的平臺，可以分層套用於現有的應用程式上，包括 Oracle EBS。這些平台可以：

- ▶ 整合不同的資料來源
- ▶ 業務流程接軌、自動化
- ▶ 使用者體驗現代化

將 Oracle EBS 及其他資料來源串連至數位工作流程，可提供現代化體驗並提高效率。工作流程連接不同的系統，並建立具有統一體驗層的無縫生態系，使各部門、團隊成員、供應商和客戶之間能夠協同合作。

這種作法提高了透明度，使團隊能夠更快地做出資料驅動的決策，全部包含在現代使用者體驗中，不需要昂貴且複雜的升級或重新佈建。

Rimini Street 可以分階段設計、執行這種數位平台，著重替最具影響力業務流程快速實現價值。透過 [Consult™](#) 可提供策略發展藍圖服務，引導組織實現快速、高價值的創新，作為長期成功計畫的一環。因為在現代商業環境中，速度和敏捷是競爭優勢和成長競賽中的關鍵。



03

展開旅程進行
業務轉型

Oracle E-Business Suite 支援關鍵營運，但由於新技術的成本和複雜性，在採用新技術時會造成挑戰。Rimini Street 提供優化 EBS 系統的解決方案，降低支援成本並延長其使用壽命，使企業能夠將資源投入創新，而無需進行昂貴的移轉或重新佈建。

Rimini Street 的企業軟體支援服務，結合 ServiceNow 的業務轉型 AI 平台，提供整合解決方案進行優化和創新，擺脫持續升級的負擔，確保有效率、策略性的現代化。更多資訊，請參考 [Rimini Street 為 Oracle E-Business Suite 提供的整合軟體服務](#)。

¹RIMINI STREET 調查報告：剖析 Oracle EBS 局勢

²[《Oracle 授權成本：全方位剖析》](#)

³[重整局勢，搶占先機：數位與 AI 領導者遙遙領先](#)

關於 Rimini Street

Rimini Street, Inc. (那斯達克股票代碼：RMNI) 是企業軟體產品和服務的全球供應商，也是 Oracle 和 SAP 軟體產品的第三方支援供應商的領導品牌，以及 Salesforce® 的合作夥伴。公司提供優質、回應迅速和整合式應用程式管理和支援服務，使企業軟體授權用戶可節省高額成本、騰出資源進行創新，並達成更亮眼的業務成果。全球 Fortune 500 大企業、中型企業、公共部門及來自各行各業的其他組織，都將 Rimini Street 視為值得信賴的企業軟體產品和服務供應商。

riministreet.com
info@riministreet.com
twitter.com/riministreet
linkedin.com/company/rimini-street

© 2024 Rimini Street, Inc.保留所有權利。「Rimini Street」是 Rimini Street, Inc. 在美國和其他國家的註冊商標，Rimini Street、Rimini Street 標誌及其組合以及標示 TM 的其他標誌都是 Rimini Street, Inc. 的商標。所有其他商標皆為其各自擁有者的財產，除非另有說明，否則 Rimini Street 與任何此類商標持有者或其他公司，並沒有任何附屬關係或關聯，亦不為其背書。本文件由 Rimini Street, Inc. (「Rimini Street」) 建立，並且與 Oracle Corporation、SAP SE 或其他任一方都沒有贊助、背書或附屬關係。除非另有書面明確規定，否則 Rimini Street 不承擔任何責任，概不做出與所提供資訊相關的任何明示、暗示或法定保證，包括但不限於適銷性或適用於特定用途的任何暗示保證。Rimini Street 對因使用或無法使用該資訊而導致的任何直接、間接、後果性、懲罰性、特殊或附帶損害賠償概不承擔任何責任。Rimini Street 對第三者提供資訊的準確性或完整性不作任何聲明或保證，同時保留隨時變更資訊、服務或產品的權利。UK-091324

Rimini Street®