

RIMINI STREET SAP 관리형 서비스

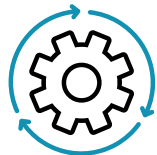
지원되는 제품

- » R/3
- » SAP Business Suite
- » SAP Basis
- » BusinessObjects
- » HANA Database
- » S/4HANA
- » Concur
- » SuccessFactors
- » Ariba

비즈니스 도전과제

IT 부서에 대한 압박은 현실입니다 이들은 IT 비용을 관리하고, 운영 성능을 개선하고, 보다 신속한 서비스 수준을 제공하는 동시에 빠르게 변화하는 비즈니스 요구사항에 발맞춰 IT 혁신을 추진하는 임무를 맡고 있습니다. 그러나 내부 인력 문제와 이직률로 인해 IT 팀은 적합한 기술력과 인재를 찾아 유지하는데 많은 시간을 소비하게 됩니다. 특히 SAP Business Suite, R/3, S/4HANA, BusinessObjects, HANA 데이터베이스, ASE 및 기타 데이터베이스 등의 애플리케이션에 대한 전문성이 필요한 경우 더욱 그렇습니다.

IT 리더들은 제한적인 내부 인력을 혁신 및 클라우드 관련 프로젝트에 집중하고자 하지만, 기존 환경을 관리하고 개선하는 것 역시 마찬가지로 중요하므로 그 균형을 간과할 수는 없습니다. 이러한 리더는 레거시 IT 환경을 이해하고, 관리 작업을 인계하고, IT 팀이 프로세스를 보다 효율적이고 비용 효과적으로 수행하도록 도울 수 있는 숙련된 소프트웨어 엔지니어링 인재를 절실히 필요로 합니다. 이에 대한 해결책은 리미니스트리트 관리형 서비스입니다.



걱정 없는 접근 방식



지속적인 최적화



무제한 모델

리미니스트리트 솔루션

리미니스트리트 관리형 서비스 제안의 핵심에는 **통합 소프트웨어 서비스**가 자리하며 이는 ERP와 애플리케이션 경험이 풍부한 전문 엔지니어로 구성된 글로벌 네트워크가 제공하는 관리형 서비스와 소프트웨어 유지보수 서비스입니다. 이 모델은 L2, L3 및 L4 케이스 모니터링을 통합하고 자동화하므로 케이스 담당 엔지니어의 변경, 에스컬레이션 및 재작업이 줄어듭니다. 또한 리미니스트리트 엔지니어는 일상적인 모니터링 및 유지보수를 넘어 근본 원인을 분석하여 향후 문제를 예방하고 비즈니스 프로세스를 간소화하며 서비스 수준을 개선합니다. 고객이 안심하고 시스템을 맡길 수 있도록 설계된 독특한 360° 접근 방식입니다.

또한 리미니스트리트의 관리형 서비스의 **무제한** 티켓 모델*을 사용하면 IT 애플리케이션 지원 요청 및 요구사항을 관리할 때 예측 가능한 과금 혜택을 누릴 수 있습니다. 이 접근 방식을 통해 내부 IT 팀 구성원들은 구독 비용이나 가변적인 서비스 수준에 대한 걱정 없이 문제를 해결하고 프로세스를 개선할 수 있습니다. 그림 1은 무제한 티켓 모델을 보여줍니다.

주요 장점

- » 고정 요금, 서비스 카탈로그의 무제한 구독 모델
- » 단일 파트너가 제공하는 간소화된 L2-L4 지원
- » 근본 원인 분석 및 예방적 유지보수를 수행
- » 기존 시스템의 수명 연장
- » 시스템 지원 및 통합을 포함하여 심층적인 ERP 기술을 갖춘 SAP 전문가에 대한 액세스
- » 티켓 백로그의 신속하고 투명한 감소
- » 전략적 프로젝트 및 혁신을 위해 IT 팀을 확보

그림 1

RIMINI STREET 관리형 서비스 무제한 티켓 모델



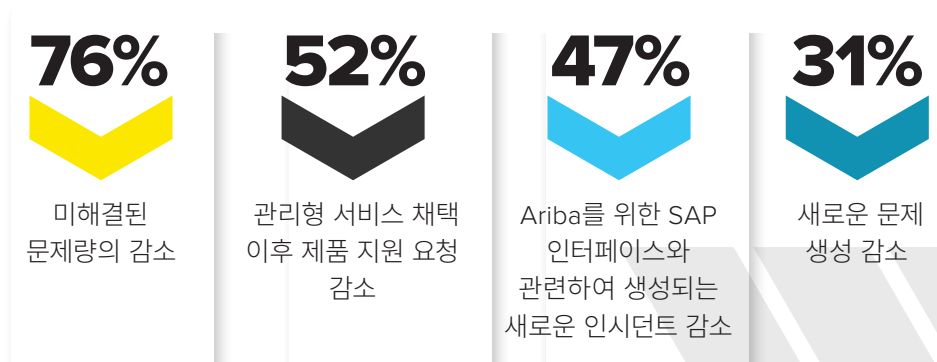
*본 서비스에서 제공하는 인시던트 및 서비스 요청에 대한 지원에 대해 확인하십시오.

IT 팀의 부담을 줄여주는 Rimini Street 관리형 서비스

검증된 성능만큼 중요한 것은 없습니다. 리미니스트리트는 관리형 서비스 제안을 뒷받침할 실제 경험, 기록, 데이터를 보유하고 있습니다. 다음은 리미니스트리트 관리형 서비스를 활용한 100억 달러 이상 규모의 에너지 회사 샘플 결과입니다. 리미니스트리트 엔지니어들은 프로덕션 환경 관리자 및 LOB(line of business)와 긴밀히 협력하여 근본 원인 분석 및 프로세스 개선 사항을 파악하여 매니지드 +L4유지보수 서비스로 1년 이내에 그림 2에 표시된 결과를 달성했습니다.

그림 2

리미니스트리트 관리형 서비스를 사용한 100억달러 규모 이상의 에너지 기업의 결과



“리미니스트리트는 SAP 시스템의 수명을 최대화하고 불필요한 업그레이드 비용 지출을 방지하는데 도움을 주었습니다. 우리는 그 자금을 인수와 신제품 개발에 투자할 수 있었습니다. 우리는 지금 현상 유지뿐만 아니라 NIBCO를 성장시키는 데 투자하고 있습니다.”

Jeff Miller
Director, Business Relationship Management
NIBCO

Rimini Street만의 차별화되는 서비스를 경험

직원 및 청구 가능 시간의 증가를 목표로 삼는 기존 MSP(Managed Services Provider)와 달리, 리미니스트리트는 고객을 우선시하고 고객의 비즈니스 목표와 결과에 맞게 관리형 서비스를 제공합니다. 그림 3은 기존 MSP와 비교하여 리미니스트리트 관리형 서비스의 가치를 보여줍니다.

그림 3

RIMINI STREET 관리형 서비스와 기존 MSP의 가치 비교

기존 MSP	MSP 주요 속성	리미니스트리트 360° 관리형 서비스 가치
유입 및 확장(Land & Expand), 매출 발생	전반적인 초점	무제한 구독 모델이 우리의 장점입니다.
계약 중심적 및 단기적	경영 방식	비즈니스 중심 및 전략
다중 벤더 및 비효율성	케이스 해결	단일 벤더 및 간소화 (L2-L4)
전환 또는 교체	시스템 방식	수명 연장
매출 극대화	비용 모델	고정 요금 및 무제한 케이스 해결
케이스 볼륨 및 종결 속도	케이스 관리	근본 원인 및 고객 만족
주로 SAP/오라클 및 프로젝트 중심	자문 및 가이드	독립적이며 고객 중심
SLA는 제품 지원 계약 이면에 숨겨질 수 있음	SLA 관리	투명성, 올바른 결정 유도

Rimini Street로 SAP 성공 가속화

글로벌 고객의 만족도 조사에서 평균 4.9/5점을 받은 독립적인 파트너인 리미니스트리트는 고객이 최적화된 비즈니스 결과를 달성할 수 있도록 통합된 소프트웨어 서비스를 제공합니다. 그리고 이를 통해 고객이 스마트 패스를 탐색하고, 비싼 마이그레이션을 지양하며, 벤더에 종속되는 것을 방지하고, 중요도가 높은 단기 프로젝트에 대한 자금을 확보할 수 있도록 지원합니다.

Rimini Street Managed Services for SAP에 대해 자세히 알아보기

Rimini Street 관리형 서비스에 대해 알아보기