

Rimini Street®

תקציר מנהלים

החזרת השליטה בהחלטות לגבי SAP

כיצד מנהלים בכירים מחזירים לידיהם את
השליטה בעלויות, בסיכונים ובתזמון



ההחלטות לגבי מפת הדרכים של SAP הפכו להחלטות עסקיות

דיונים על מפת הדרכים שבעבר העסיקו את אנשי ה-IT הפכו לבחירה אסטרטגית כלל-ארגונית, כזו שמשפיעה ישירות על עלויות, סיכון, הקצאת הון והמשכיות תפעולית.

מנהלים בכירים נדרשים לאזן בין ארבעה לחצים הקשורים זה בזה:

- 1 מועדי סיום תחזוקה שמוכתבים על ידי הספק
- 2 שליטה בעלויות הבעלות הכוללת ויכולת לחזות עלויות
- 3 גישה לחדשנות מבוססת AI ללא שיבושים
- 4 מורכבות תפעולית וסיכוני ביצועים

מה שחשוב הוא לא שהלחצים האלה קיימים, אלא כיצד ארגונים מובילים מגיבים אליהם – על ידי אימוץ משמעת עלויות טובה יותר ולקיחת השליטה על מפות הדרכים שלהם ב-SAP.

שינוי באופן שבו מנהלים בכירים מעריכים השקעות ב-SAP

אסטרטגיית מפת הדרכים של SAP כבר אינה בחירה בינארית בין מיגרציה לבין הישארות במצב הקיים. מנהלים בכירים לוקחים בחשבון תזמון, שיקולים כלכליים וסיכוני ביצועים לצד סדרי עדיפויות עסקיים רחבים יותר ובעיקר מהי התועלת לארגון.

בעוד שספקי ERP ממשיכים לקדם מודלי מנויים מבוססי ענן, עם לוחות זמנים כפויים ומחייבים וגישה מוגבלת ל-AI, ארגונים רבים עדיין מסתמכים על מערכות ERP יציבות ברישוי Perpetual, ומחפשים באופן פעיל דרכים מהירות יותר וברמת סיכון נמוכה יותר לגשת לחדשנות מבוססת AI.

**29% מהלקוחות המשתמשים ב-ECC בלבד
כבר אינם פונים אל SAP כמקור לחדשנות**

– דוח של FREEFORM DYNAMICS

**37% ממנהלי הכספים
[השהו] חלק מהוצאות
ההון ב-2025¹**

GARTNER® –



מה מראים המחקרים

מחקר עצמאי של קבוצת משתמשי SAP ה-SAG מאשר שינוי באופן שבו השקעות ב-SAP נבחנות ברמת ההנהלה הבכירה.

"דוח ההשקעות של DSAG לשנת 2026" מראה כי בעוד שתקציבי ה-IT הכוללים ממשיכים לגדול, ההוצאות על SAP הופכות לסלקטיביות וקריטיות יותר מבחינה כלכלית.²

החלטות לגבי ההשקעה ב-SAP מעניקות עדיפות הולכת וגוברת ל:



סיכוני רישוי וחוזים



היתכנות ותזמון



נדאיות כלכלית

מזהים את המורכבות ברישיונות ובחוזים של SAP
כמכשול משמעותי, במיוחד במודלים של ענן

70%²

מציינים שכדאיות כלכלית היא הגורם
המרכזי בהחלטות השקעה ב-SAP

79%²

המחקר מצביע על מגמה ברורה: לקוחות
SAP הופכים מחושבים יותר באופן שבו הם
מעריכים את עיתוי ההשקעות, הסיכונים
החוזיים והפשרות הכלכליות, במיוחד
בסביבות שבהן התקציבים מוגבלים וסיכוני
הביצועים הם משמעותיים.



מדוע מנהלים בכירים מעדיפים אסטרטגיה היברידית

ארגונים רבים בוחרים לייצב את מה שכבר עובד, ובמקביל לתזמן שינויים בצורה מכוונת יותר. היוזמות חייבות להצדיק את העלויות בטווח הקצר ואת השפעתן על ההמשכיות, ולא רק את הפוטנציאל ארוך הטווח שלהן.

**97% ממנהלי ההנהלה הבכירה
אומרים שמערכות ה-ERP
הנוכחיות שלהם עונות במידה
רבה על צורכי העסק**

מנקודת המבט של מנהלים בכירים, רישיונות Perpetual של ECC ושל S/4HANA הם נכסים מוכחים, ולא התחייבויות. מערכות SAP ERP קיימות ממשיכות להפעיל פונקציות ליבה ארגוניות, והן יציבות, שולמו במלואן ומוטמעות לעומק בפעילות היומיומית.

SAP ERP Cloud מציג מודלים מבוססי רישוי Subscription שמשנים את מבני העלויות, את החוזים ואת ההתחייבויות הפיננסיות ארוכות הטווח. כתוצאה מכך, ארגונים בוחנים בקפידה אם ומתי לעבור לחוזים מבוססי ענן עם SAP.

במקביל, ארגונים משלבים יישומי ענן שאינם תלויים בספק מסוים סביב ליבת ה-ERP, כדי לתמוך ביכולות ספציפיות כמו משאבי אנוש, רכש, נסיעות, תכנון וניתוח נתונים, וכך הם מאפשרים מודרניזציה ממוקדת בלי לערער מערכות שכבר עובדות.



בחירה מושכלת ובטוחה בין אפשרויות SAP ERP

חלק גדול מהחששות הנוגעים ל-SAP כיום נובע מלוחות זמנים כפויים לסיום התמיכה ומנרטיב שמוכתב על ידי הספק, שמציג SAP Cloud ERP, Public או Private, כמסלול היחיד לחדשנות עתידית..

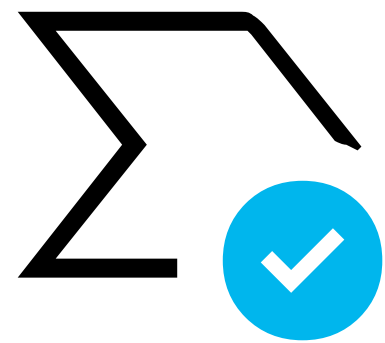


עבור צוותי הנהלה רבים, הדבר יוצר נרטיב שגוי: העבירו את ליבת ה-ERP עכשיו, אחרת תישארו מאחור. עם זאת, [בסקר של IDC Research שנערך בקרב מנהלי IT](#), נמצא כי 47% נאלצו לדחות חדשנות בשל דרישות שדרוג.

ככל שארכיטקטורות מודולריות צוברות תאוצה, מיגרציה כוללת של ERP כבר לא נתפסת כתנאי הכרחי להתקדמות. ארגונים משלבים חדשנות ויכולות חדשות באופן הדרגתי, בלי לכפות טרנספורמציות כפויות המשבשות את ליבת המערכת.

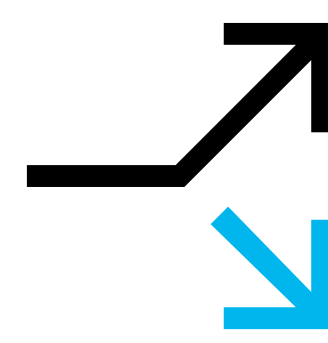
עבור חלק מהמנהלים, השאלה אינה מדוע לבצע מיגרציה עכשיו, אלא האם לבצע מיגרציה בכלל, במיוחד כאשר תפקידו העתידי של ה-ERP ממשיך להתפתח. מדוע להשקיע עכשיו במשהו, כאשר עתידה של ההשקעה הזו אינו ברור כיום?

איך לקוחות SAP צריכים להמשיך מכאן



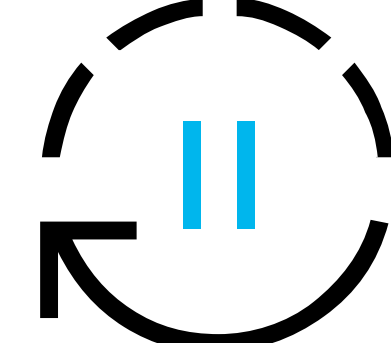
להחליט

התחייבו למפת הדרכים שתואמת לניתוח העלויות, למידת הסובלנות לסיכונים וליעדים העסקיים שלכם. ההחלטה הנכונה היא החלטה שסמנכ"ל הכספים, הדירקטוריון והמנהלים התפעוליים יכולים להצדיק וליישם לפי לוח הזמנים שלכם.



לשקול אפשרויות

בחנו מסלולים עם שותפים מנוסים שזה המקצוע שלהם. השוו פרמטרים של חיסכון, סיכונים חוזיים וסיכוני ביצועים בכל התרחישים (להישאר, לעבור למודל היברידי, לבצע מיגרציה) תוך שימוש במדדי ייחוס אמיתיים, לא על ידי הנחת הנחות.



לעצור לרגע

השיגו שליטה על ידי התעלמות מתחושת הדחיפות שמוכתבת על ידי הספק. עצירה היא מהלך של ניהול סיכונים, שמסייע להגן על עלויות, לבסס עצמאות ולהבטיח החלטות איכותיות בזמן שהעובדות נבדקות.

מפת דרכים המבוססת על צורכי העסק, לא כזו שמוכתבת על ידי הספק

Rimini Street מציעה גישה מבוססת מיקוד בעסק לאסטרטגיית מפת הדרכים של SAP, המתמקדת ב:

- קבלת החלטות מובנית
- תשואה להשקעה ברת מדידה
- תכנון מחושב של שלבי היישום

במקום להכתיב יעד, Rimini Street מספקת מסגרת מעשית שמסייעת לארגונים להעריך את האפשרויות העומדות בפניהם כשהם מתבססים על גורמים מרכזיים, כולל עמידה בדרישות הרגולציה, ערך עסקי, עלות הבעלות הכוללת, סיכונים ותזמון.



מוכח בקנה מידה ארגוני

ארגונים במגוון תעשיות ואזורים בעולם מסתמכים על השירותים של Rimini Street עבור סביבות SAP הקריטיות לפעילות שלהם. סיבה אחת לכך היא שהארכת התמיכה ב-ERP שרימיני מציעה, מעבר ל-2040 מאפשרת להם לעצור ולבחון את צעדיהם. סיבה נוספת היא ש-Rimini Street מלווה אותם בקבלת החלטות מורכבות ומסייעת להם להגיע ליעד שמספק את הערך הגבוה ביותר לעסק שלהם, בלוח הזמנים שמתאים להם.

בנוסף, מודל Rimini Support מציע חיסכון מדיד בעלויות, המאפשר לממן באופן עצמאי יוזמות AI מיידיות. זו אינה חלופה תאורטית. זהו מודל מוכח שנמצא בשימוש על ידי ארגונים ששמים בראש סדר העדיפויות יציבות, משמעת פיננסית וגמישות בחירה.

עד

50%

הפחתה בדמי התחזוקה
השנתיים

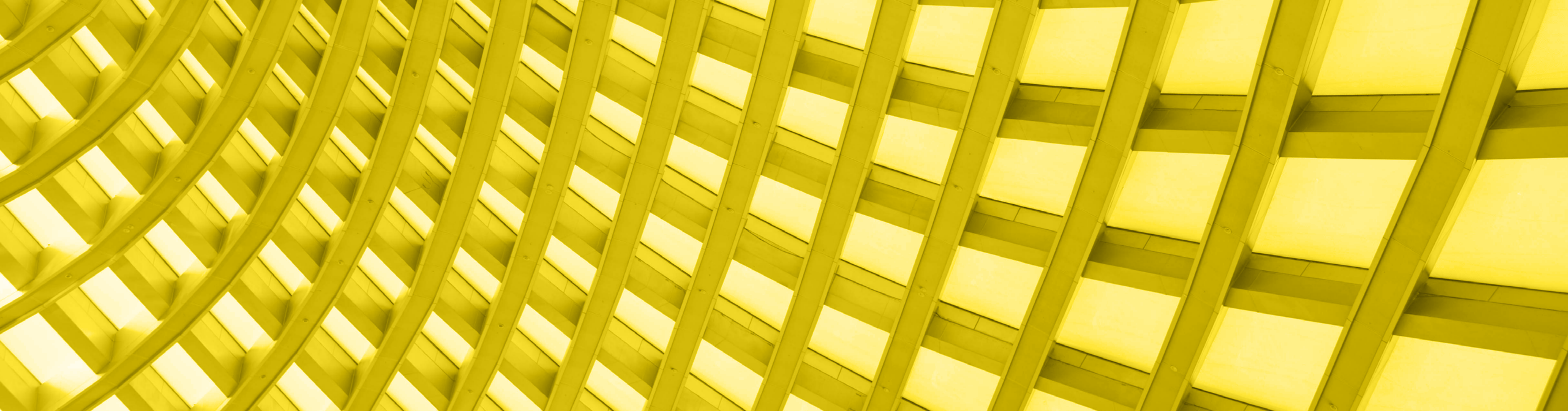
תמיכה מובטחת עד

2040

ואילך

1,150+

לקוחות SAP ברחבי העולם



מסגרת מעשית לקבלת החלטות בנושא SAP – לא רק תמיכה

המסגרת מאפשרת למנהלים בכירים:

- לקבל החלטות אובייקטיביות המבוססות על התשואה להשקעה
- לבנות תרחישים עסקיים מבוססים עבור סמנכ"לי כספים ודירקטוריונים
- לבנות מודלים של תרחישים בסביבות היברידיות ומודולריות

Rimini Street מסייעת לצוותי הנהלה לבחון אפשרויות SAP באמצעות מסגרת מובנית ומותאמת העסק, המבוססת על הצרכים ועל סדרי עדיפויות ייחודיים, ולא על תחושת דחיפות שמוכתבת על ידי הספק.

Rimini Smart Path™: הדרך החכמה להתקדם

Rimini Smart Path™ מפריד בין ניהול העסק לבין שינוי העסק, באמצעות מתודולוגיה מוכחת:



באמצעות גישה זו, המבוססת על שלושה שלבים, Rimini Street מאפשרת לארגונים לבצע מודרניזציה מתמשכת – ללא שיבושים כפויים או לוחות זמנים שמוכתבים על ידי הספק. התוצאה היא אסטרטגיית SAP ברורה יותר וניתנת יותר להגנה: אסטרטגיה שבה SAP נשארת חלק יציב מארכיטקטורה ארגונית רחבה יותר; החלטות מתקבלות על בסיס ראיות ולא על בסיס לחץ; ומנהלים מקבלים את הביטחון לפעול, לדחות או לבצע טרנספורמציה ברגע המתאים.

האפשרויות של RIMINI STREET – מיועדות לקבלת החלטות ברמת ההנהלה הבכירה

ב-Rimini Street אנחנו מאמינים שלארגונים המשתמשים ב-SAP ERP מגיע חופש בחירה רחב יותר. תוכלו להאריך את חיי המערכות הקיימות שלכם, להפחית את העלות הכוללת ולהימנע מכבילת ספק, ובה בעת לשלב כלי חדשנות חדשים – ללא שדרוגים כפויים, מיגרציות מסוכנות או שיבושים לעסק.



– **סת' ראבין**
מנכ"ל, נשיא ויו"ר הדירקטוריון
Rimini Street, Inc



כלקוחות SAP, יש לכם כמה אפשרויות:
אפשרו ל-Rimini Street לעזור לכם לגלות אותן.

Rimini Street®

למידע נוסף

- 1 הודעה לעיתונות של Gartner, "סקר Gartner מראה כי 37% ממנהלי הכספים כבר השהו חלק מהוצאות ההון, אך השקעות ב-AI נותרו בעדיפות גבוהה לשנת 2025", פורסם ב-17 ביולי 2025, אוחר ב-10 באפריל 2026 מ- <https://www.gartner.com/en/newsroom/press-releases/2025-07-17-gartner-survey-shows-37-percent-of-finance-leaders-have-already-paused-some-capital-spending-yet-ai-investments-remain-a-top-priority-for-2h25>
- 2 "חברות משקיעות באופן סלקטיבי יותר – ה-AI הולך ומתבסס, ומחשוב הענן עומד למבחן", impulsant, אוחר ב-10 באפריל 2026 מ- <https://impulsant.dsag.de/formate/pressemeldung/dsag-investment-report-2026-companies-are-investing-more-selectively-ai-is-becoming-established-cloud-computing-is-being-put-to-the-test>
- 3 Jens Hungershausen, "פתרונות הענן במגמת עלייה, אך תרחישים היברידיים שולטים בתמונה", impulsant, אוחר ב-10 באפריל 2026 מ- <https://impulsant.dsag.de/formate/pressemeldung/cloud-solutions-on-the-rise>

אודות Rimini Street

Rimini Street, Inc. (Nasdaq: RMNI) היא ספקית גלובלית של מוצרי תוכנה ארגונית ושירותים, ספקית התמיכה העצמאית המובילה למוצרי תוכנה של Oracle ו-SAP, וכן שותפת Salesforce®. החברה מציעה שירותי ניהול יישומים ותמיכה משולבים ברמת פרימיום, עם תגובה מהירה במיוחד, שמאפשרים לחסוך בעלויות משמעותיות של רישיונות לתוכנות ארגוניות, לפנות משאבים לחדשנות ולהשיג תוצאות עסקיות טובות יותר. ארגונים הנמנים עם Fortune 500, שוק הביניים, גופים במגזר הציבורי וארגונים ממגוון רחב של ענפים מסתמכים על Rimini Street כספקית מהימנה של מוצרי תוכנה ארגוניים ושירותים.

Rimini Street®

riministreet.com

info@riministreet.com

x.com/riministreet

linkedin.com/company/rimini-street

© Rimini Street, Inc 2026. כל הזכויות שמורות. "Rimini Street" הוא סימן מסחרי רשום של Rimini Street, Inc. בארצות הברית ובמדינות אחרות. Rimini Street, Inc. הלוגו של Rimini Street, שילובים שלהם, וסימנים אחרים המסומנים ב-TM הם סימנים מסחריים של Rimini Street, Inc. כל שאר הסימנים המסחריים הם קניינים של בעליהם, ולמעט אם צוין אחרת, Rimini Street אינה טוענת לכל קשר, המלצה או שיוך עם כל בעל סימן מסחרי כזה או אחר. מסמך זה נוצר על ידי Rimini Street, Inc. ("Rimini Street") ואינו ממומן, מאושר או קשור לחברת SAP SE, Oracle Corporation או כל גורם אחר. למעט אם צוין במפורש אחרת ובכתב, Rimini Street אינה נושאת בכל אחריות ומתנעת מכל התחייבות, מפורשת, משתמעת או סטטוטורית, הקשורה למידע המוצג, לרבות, וללא הגבלה, כל התחייבות משתמעת לסחירות או להתאמה למטרה מסוימת. Rimini Street לא תהיה אחראית לכל נזק ישיר, עקיף, תוצאתי, עונשי, מיוחד או מקרי הנובע מהשימוש במידע או מחוסר יכולת להשתמש בו. Rimini Street אינה מציגה כל מצג או התחייבות לגבי הדיוק או השלמות של מידע המסופק על ידי צדדים שלישיים, ושומרת לעצמה את הזכות לערוך שינויים במידע, בשירותים או במוצרים בכל עת. | LR0055005 | M_8189 | US-05012026