



Una guía para CFOs sobre cómo optimizar el gasto de TI en la era de la IA

Cómo financiar la innovación sin aumentar el budget de TI

Rimini Street[®]



Resumen ejecutivo

Los CFOs están sometidos a una enorme presión para avanzar rápidamente en IA, pero están atrapados gastando la mayor parte de la cotización de TI en mantenimiento y operaciones. Investigaciones recientes muestran que aproximadamente el 60–70% de los recursos de TI se dedican al mantenimiento operativo, dejando una parte mucho menor disponible para iniciativas de innovación y transformación. Esta estructura de costos de TI, con la que la mayoría de las organizaciones se ven obligadas a operar, restringe la liquidez y reduce la flexibilidad presupuestaria. Además, limita la capacidad de innovación — mientras que los consejos de administración y la dirección enfatizan la urgencia de adoptar la IA para mantener competitivos.

La siguiente guía presenta un camino práctico, comprobado y eficiente en términos de capital que permite a los CFOs superar este desafío tan común.

Al desvincular la innovación de las actualizaciones ERP y adoptar un modelo de “IA sobre la superficie” con Agentic AI ERP, los CFOs pueden:

- **Reducir las comisiones anuales de mantenimiento del proveedor** hasta en un 50%, mejorando los beneficios antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización (EBITDA)
- **Evitar grandes gastos de capital** asociados a actualizaciones y migraciones ERP innecesarias que sirvan principalmente a los mejores intereses del proveedor
- **Crear perfiles OPEX previsible y multianuales** para mejorar la previsión financiera y la gobernanza presupuestaria
- **Libere capital de trabajo** para reinvertir en iniciativas de IA de alto retorno y ciclos rápidos que generen un valor medible para el negocio en semanas o meses.



La encuesta global de Rimini Street a ejecutivos C-level de 2025–2026 reveló que los CFO y sus pares ya se están alejando de los cambios monolíticos: **el 36% imagina un futuro basado en un modelo ERP modular y componible, mientras que otro 33% espera adoptar el ERP Agentic AI**, en ambos casos, manteniendo estable el sistema ERP central mientras se moderniza en torno a él.

Con un beneficio de un tiempo de valoración más rápido, menor riesgo y un control financiero más fuerte, este enfoque es uno que los directores financieros no pueden permitir ignorar.

1) Allan Tan, "Innovación vs. mantener las luces encendidas: Cómo priorizar en 2025," FutureCIO, consultado el 17 de marzo de 2026 de <https://futurecio.tech/innovation-vs-keeping-the-lights-on-how-to-prioritise-in-2025/>

El dilema del CFO en la era de la IA

Los CFOs reconocen el potencial de la IA no solo para aumentar la eficiencia operativa en toda la organización, sino también para modificar el tipo de trabajo que se realiza — pasando de la extracción y manipulación de datos al análisis estratégico. Según la encuesta CFO Signals de Deloitte en el cuarto trimestre de 2025, el 87% de los directores financieros espera que la IA sea extremadamente o muy importante para las operaciones financieras en el próximo año.² Eso tanto se esfuerzan por situar la IA en la cima de la lista de prioridades y desplegarla — rápidamente.

Sin embargo, la brecha entre aspiración y ejecución sigue siendo amplia, ya que la mayoría de las cotizaciones de TI están limitadas a gastos de “mantener las luces encendidas”, como los costos anuales de soporte ERP, actualizaciones y talento cualificado para mantener en funcionamiento los sistemas centrales. La encuesta global de Rimini Street a casi 4.300 altos ejecutivos encontró que el 36% de los directivos cita los altos costos de mantenimiento y operativos como barreras para financiar la innovación.

Esto representa un desafío para los líderes financieros: ahora se espera innovación, pero el financiamiento se consume en compromisos tecnológicos de bajo rendimiento y ciclos largos. Como resultado, las organizaciones se ven obligadas a poner iniciativas en pausa, precisamente cuando necesitan acelerar. Sin embargo, existe un camino más inteligente que permite a las organizaciones:

- **Agregue capacidades de IA** sobre sus entornos de ERP existentes y estables, manteniendo el núcleo personalizado y en cumplimiento en el que confía.
- **Moderniza los procesos** y captura valor sin replatformar riesgo ni reinversión de capital
- **Lograr la transformación** alineándola con disciplina financiera

Para los CFOs, esto sirve como una solución pragmática al dilema actual — y un medio probado para romper con el statu quo.

2) Steve Gallucci, John Goff, Mary Collins, “El año que viene: los CFOs norteamericanos revelan sus 6 principales expectativas para 2026”, Deloitte Insights, consultado el 2 de marzo de 2026 de <https://www.deloitte.com/us/en/insights/topics/business-strategy-growth/4q-2025-cfo-signals-survey.html>

El alto costo del statu quo

El modelo tradicional de ERP se caracteriza por costos crecientes del proveedor, actualizaciones obligatorias y opciones limitadas para el futuro — un enfoque monolítico que impide a los líderes financieros invertir donde realmente importa.

Mantener el statu quo significa afrontar las desventajas de este modelo, entre ellas:



Actualizaciones con un ROI bajo

Los proveedores impulsan regularmente grandes programas de actualización y migración que a menudo requieren importantes inversiones de capital y tardan años en completarse, lo que provoca interrupciones en el negocio durante ese período. Aunque estos proyectos se presentan como “modernización”, rara vez generan mejoras operativas o financieras significativas.



Dependencia del proveedor y pérdida de control

Los modelos de precios basados en suscripciones trasladan el control de los costos fuera de los clientes. Esto genera gastos a largo plazo impredecibles y una mayor dependencia de los calendarios de aumentos de precios, las políticas y las decisiones de producto del proveedor. También crea compromisos de gastos plurianuales que restringen la agilidad financiera.



Costos acumulados a lo largo del tiempo

Cuanto más tiempo permanecen las organizaciones en este camino impuesto por el proveedor, mayor se vuelve la carga de costos operativos recurrentes, sin un beneficio estratégico equivalente. Las tarifas de soporte aumentan cada año, mientras que el valor proporcionado a cambio disminuye y los ciclos de actualización se mantienen. La mayoría de los fondos permanecen destinados al mantenimiento y reemplazo forzado de sistemas, en lugar de asignarse a mejoras significativas.

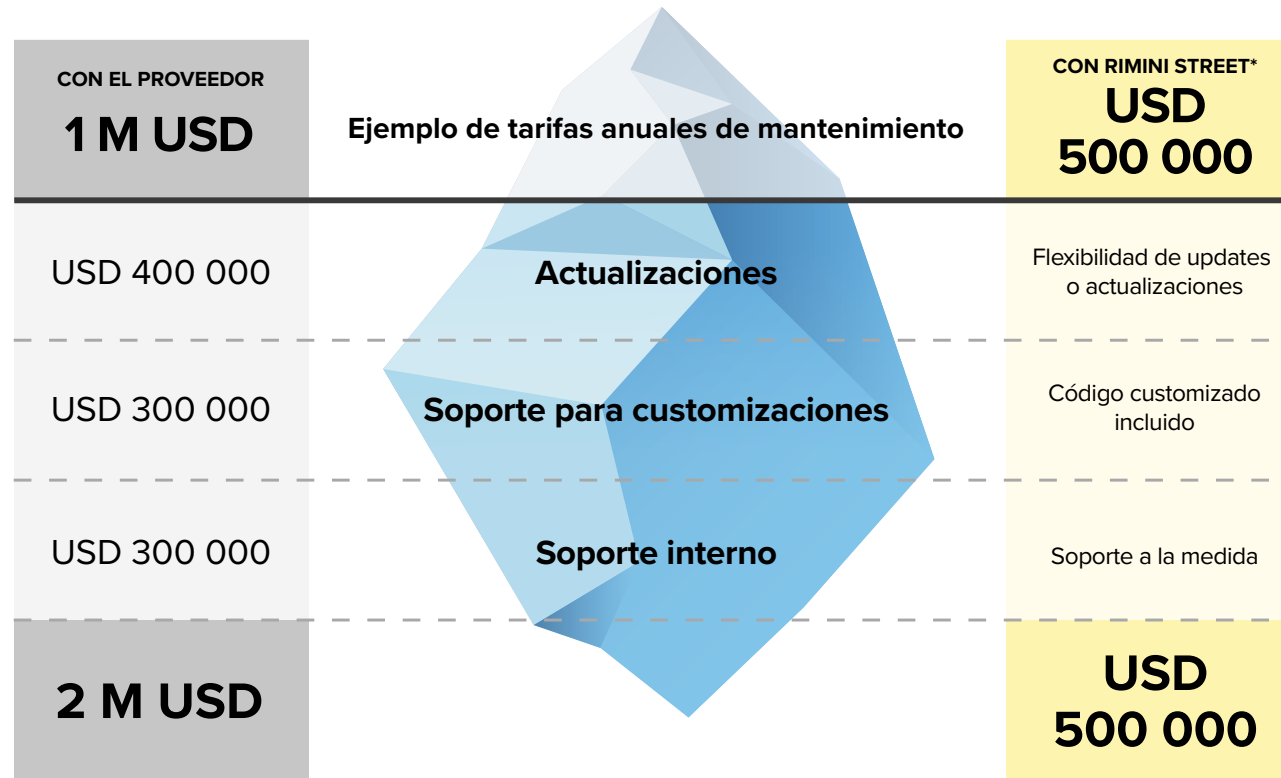


Iniciativas de innovación archivadas

Muchas organizaciones se ven obligadas a poner en pausa las iniciativas de innovación porque sus equipos internos están consumidos por trabajos de actualización y migración. En una encuesta reciente de investigación de IDC, el 47% de los encuestados informó que tuvo que retrasar la innovación debido a los requisitos de actualización. Cada dólar y cada hora dedicados a la revisión y mantenimiento de ERP es dinero y tiempo que no se dedica a proyectos estratégicos como IA, automatización o analítica. Mientras tanto, los competidores que recuperaron el control de sus decisiones y gastos en ERP pueden aprovechar estas tecnologías y avanzar más rápido y más rápido.

Ejemplo de ahorro de costos operativos

Importantes ahorros al sustituir el soporte del proveedor



Resultados: \$1,5 millones para reinvertir en proyectos estratégicos (anualmente)

*50% de descuento en las tarifas actuales de mantenimiento de software del proveedor durante el primer año, después de ajustar las licencias no utilizadas o no cubiertas, con un compromiso mínimo de tres años.

Extender la vida útil del ERP en lugar de reemplazarlo

El mencionado documento técnico de IDC revela que el 74% de las organizaciones creen que su sistema ERP tiene una vida útil más larga de la que los proveedores están dispuestos a soportar. Y tienen razón. El concepto de ERP componible, una estrategia de tendencia apoyada por analistas convencionales y demostrada por miles de organizaciones, se basa en el hecho de que los sistemas ERP tradicionales siguen siendo sistemas fiables de registro que contienen años de datos valiosos y personalizaciones — y la innovación y nuevas capacidades pueden simplemente agregar al núcleo en lugar de reemplazarlo.

Desde la perspectiva del balance general, un sistema ERP estable, seguro y totalmente pagado con una licencia perpetua funciona como un activo totalmente depreciado que continúa generando valor. Reemplazarlo prematuramente — cuando aún tiene años de vida útil por delante — reinicia el reloj del tiempo hasta obtener valor.

Una empresa no tiene ninguna razón práctica para renunciar a un sistema ERP que aún funciona bien para sus necesidades. Y, desde luego, no existe una justificación válida para renunciar a una licencia perpetua — considerada el “boletín dorado” del mundo del software — en favor de una suscripción. Sin embargo, esta es la lógica implícita en las iniciativas de actualización y migración de los proveedores: “Pásese a nuestro nuevo producto en la nube, incluso si la versión existente aún satisface las necesidades del negocio.”



Al analizar el panorama empresarial actual, la competencia aumenta, los márgenes están bajo presión y la rentabilidad está disminuyendo. Como ejecutivo, tiene la responsabilidad de aumentar la rentabilidad de su negocio. Rimini Street es una de las maneras más sencillas de lograrlo”.

– Hubert Tsang, CIO
Pacific Textiles

Cada vez más líderes empiezan a reconocer que la modernización puede significar prolongar la vida de lo que ya existe y potenciarlo estratégicamente.



Así es como se ve eso:



Reducción de la dependencia del proveedor

El soporte de terceros permite a las organizaciones mantener su versión actual de ERP sin verse obligadas a seguir ciclos de actualización impuestos por el proveedor. En lugar de reaccionar ante fechas límite de fin de soporte establecidas artificialmente, la empresa mantiene el control sobre su propio roadmap, decidiendo cuándo, por qué y si es necesario realizar un cambio. Esta estabilidad facilita que los líderes financieros elaboren presupuestos en función de las necesidades del negocio en lugar de la presión del proveedor, garantizando previsibilidad y disciplina en las inversiones.



Incorporar IA sobre el ERP existente

El ERP con IA agéntica permite a las organizaciones incorporar flujos de trabajo automatizados, asistencia inteligente y experiencias de usuario (UX) modernas sin reemplazar el ERP que está debajo. Este enfoque por capas permite incorporar nuevas capacidades sin las interrupciones de un proyecto plurianual de migración de plataforma. También acelera la innovación — con IA y automatización implementadas en semanas o meses — para que los CFOs vean valor antes y eviten los riesgos operativos asociados con una migración completa.

Con este enfoque — iniciado por Rimini Street — las organizaciones pueden maximizar la vida y el valor de los sistemas existentes a un costo significativamente menor, liberando personas, tiempo y dinero para redirigirlos hacia la innovación y otras iniciativas de crecimiento.

Impulsando la innovación libremente

Ao rejeitar a suposición obsoleta de que la modernización requiere un reemplazo, los CFOs obtienen mayor flexibilidad, reducen el riesgo operativo y pueden autofinanciar iniciativas de innovación ahora, en lugar de hacerlo años después. El núcleo del ERP continúa haciendo lo que mejor sabe hacer: mantener el negocio funcionando sin problemas. Mientras tanto, la innovación ocurre a su alrededor — más rápido, de forma más segura y con mayor eficiencia de costos.



GRP, un fabricante global de acero, estabilizó su sistema SAP existente con la ayuda de Rimini Street, desbloqueando la capacidad para centrar en aprovechar mejor sus valiosos datos para impulsar iniciativas de IA y acero verde.



Mercury NZ, un minorista de generación eléctrica y servicios públicos, dependió del apoyo de terceros para mantener las operaciones de SAP mediante una fusión compleja y para desviar recursos hacia prioridades estratégicas.



Nexen, un fabricante coreano, evitó el costo de una actualización SAP S/4HANA no deseada y creó ancho de banda para iniciativas de la Industria 4.0 como IA, big data y nube.



AllianceCorp Manufacturing, una compañía manufacturera global, mantuvo una hoja de ruta autodirigida libre de la presión de los proveedores, creando un entorno más ágil para la exploración y la innovación.



PacificTextiles, un fabricante textil global, mejoró el tiempo de respuesta de soporte SAP en un 96%, manteniendo intacto su sistema central y su hoja de ruta flexible, liberando capital para proyectos estratégicos como una nueva arquitectura de data lake.



Santec, una compañía global de fotónica, empleó el soporte de terceros de Rimini Street para realinear sus sistemas SAP con un calendario agresivo durante una reestructuración de la compañía.

Reasignación del presupuesto de las actualizaciones a la innovación

Los CFOs deben cerciorar de que cada dólar tecnológico invertido genere un retorno medible. Sin embargo, los programas de actualización exigidos por los proveedores absorben cantidades desproporcionadas de capital, diluyendo el ROI y aumentando la carga sobre TI. Alejar de estos gastos de bajo rendimiento permite a los líderes financieros redirigir recursos hacia iniciativas que impulsan una transformación real — especialmente la IA Agente y la automatización con humanos en el proceso.

Por qué importa la reasignación

Por lo general, los grandes proyectos de ERP:

- Exigen grandes inversiones de capital y/o gastos operativos
- Ofrecen un valor incremental mínimo
- Interrumpen las operaciones del negocio
- Retrasan las inversiones en innovación

La reasignación, por otro lado, replantea la conversación sobre el presupuesto: en lugar de gastar para “mantenerse al día”, se gasta para impulsar el negocio.

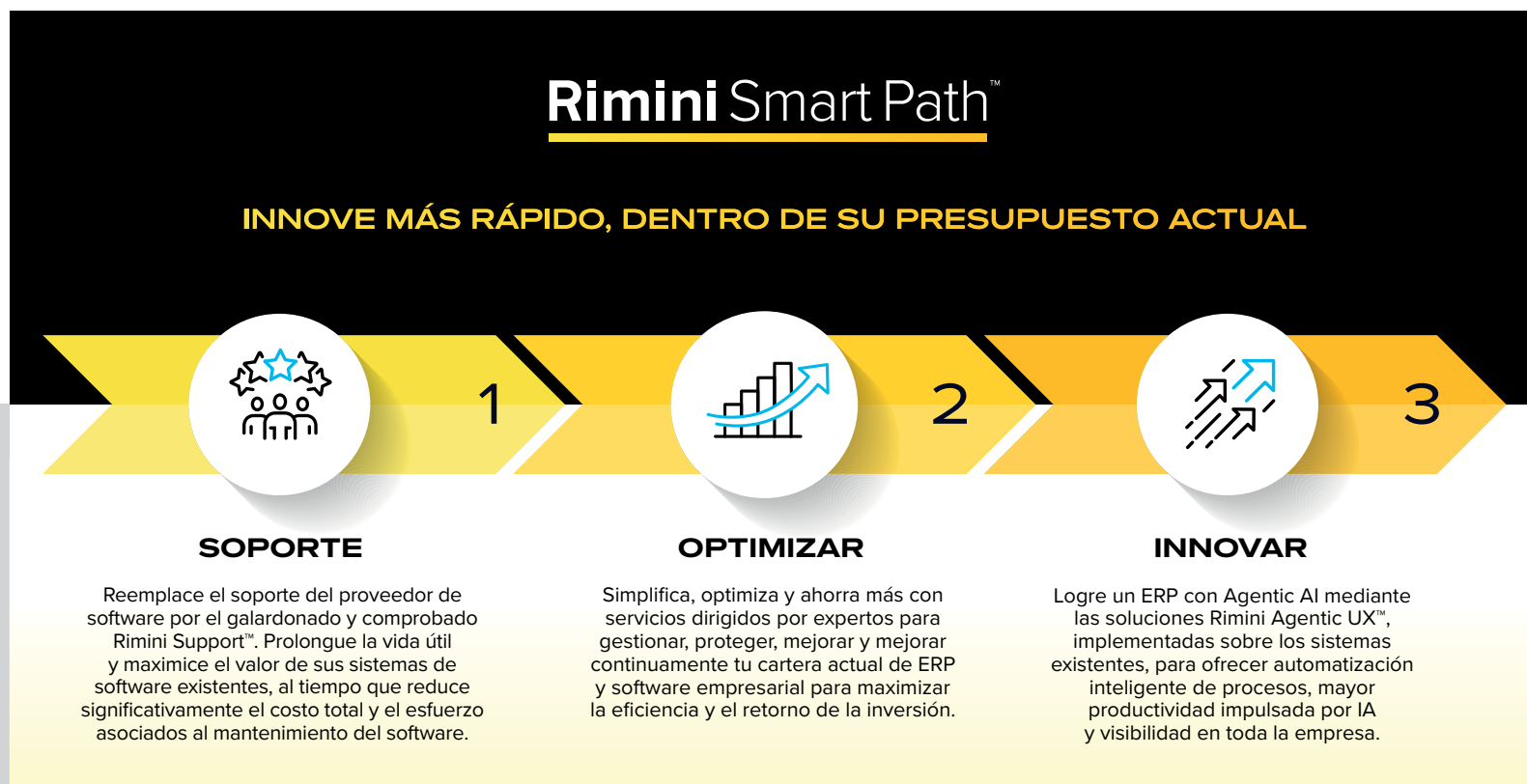


El equipo de Rimini Street nos ayudó a encontrar un camino para liberar capital y así mejorar la funcionalidad y el desempeño de nuestra plataforma existente, en lugar de ejecutar costosas y complejas actualizaciones a gran escala”.

*– Rick Jankura, director financiero
Jones Packaging*

Cómo funciona el Rimi Smart Path™

El Rimini Smart Path™ es una metodología probada de tres pasos que ayudó a miles de organizaciones a innovar más rápido, dentro de sus cotizaciones actuales. Transforma la forma en que las compañías apoyan y optimizan su cartera de software, permitiéndoles innovar con Agentic AI ERP. En este camino, las organizaciones pueden proteger y maximizar el valor de sus sistemas fiables mientras reasignan presupuestos para acelerar la innovación, todo ello sin actualizaciones disruptivas.



Un nuevo modelo operativo para el software empresarial — descrito por el analista de IDC Micky North Rizza como uno que “permite una innovación más rápida sin depender de un proveedor, reduce la dependencia de los ciclos de actualización y aumenta la eficiencia de costos y la flexibilidad” — el Rimini Smart Path proporciona a los CFOs un método estructurado para redirigir fondos del soporte del proveedor y de los ciclos de actualización/migración impuestos por el proveedor hacia iniciativas de innovación de alto retorno.



Reduzca los costos operativos recurrentes

Pasar al soporte de terceros puede reducir las comisiones anuales de soporte de software hasta en un 50%. También elimina costosos proyectos de actualización dictados por el fabricante, disminuyendo significativamente el TCO. (Nota: Rimini Street dispone de una herramienta conveniente que permite a las organizaciones calcular su potencial de ahorro aquí.) Convierte CAPEX en OPEX previsible

Al eliminar la necesidad de grandes proyectos de capital, las organizaciones pueden pasar de ciclos de actualización intensivos en CAPEX a perfiles de OPEX más estables y plurianuales. Además, esto puede mejorar la precisión de las previsiones y la gobernanza financiera.



Cree un fondo para la innovación

Los ahorros generados mediante la estabilización del soporte del ERP y otros servicios que aportan valor pueden destinarse a un fondo interno para la innovación. Esto crea una fuente continua de reinversión para iniciativas de IA y ML, automatización inteligente, análisis, visibilidad y mejoras de procesos.



La situación financiera

Para las empresas que gastan decenas de millones de dólares al año en mantenimiento y actualizaciones de ERP, la oportunidad de reasignar el presupuesto es significativa. La transición al soporte de terceros puede liberar millones de dólares cada año, a menudo dentro del mismo ciclo fiscal.

Estos nuevos fondos disponibles pueden apoyar iniciativas de alto valor mientras ayudan a las organizaciones a cumplir sus objetivos de optimización de costos, que el 56% de los directores financieros sitúan entre sus cinco prioridades principales, según una encuesta de Gartner®.³

Una distinción importante

Existe la idea errónea de que la reasignación del presupuesto equivale a una reducción. Sin embargo, este no es el caso. No se pierde ninguna capacidad de TI, se pospone ninguna innovación ni se compromete la estabilidad de los sistemas.

Se trata simplemente de trasladar el dinero de actividades de bajo valor y exigidas por el proveedor hacia categorías de mayor rentabilidad alineadas con la creación estratégica de valor.

3) Heather Sabharwal, “La encuesta de Gartner muestra que las principales prioridades para los directores financieros en 2026 incluyen optimización de costos, mejora en la previsión y oportunidades de crecimiento financiero,” Gartner, consultado el 9 de marzo de 2026 de <https://www.gartner.com/en/newsroom/press-releases/2025-08-12-gartner-survey-shows-top-priorities-for-cfos-in-2026-include-cost-optimization>



Un ejemplo práctico

KleanNara, un fabricante surcoreano de productos de higiene, demuestra el impacto de la reasignación financiera en acción.

La empresa contrató a Rimini Street como parte de una iniciativa de optimización de costos a nivel empresarial, una decisión estratégica para aumentar la eficiencia operativa y reducir la carga financiera. Con **Rimini Support™**, KleanNara pudo mantener la estabilidad de sus sistemas y modernizarse en sus propios términos. La reducción del 50% en las tarifas anuales de soporte del proveedor también permitió a la empresa redirigir los ahorros hacia:

- Construir una plataforma de análisis impulsada por IA
- Ampliando su presencia en la nube
- Implementar IoT en la producción

La experiencia de la empresa demuestra que la innovación transformadora no requiere un presupuesto adicional — solo una asignación más inteligente del gasto existente.

Acelerar el time to value al valor con Agentic AI ERP

En lugar de reemplazar el sistema ERP para modernizarlo, el modelo de ERP con IA agéntica se basa en el ERP existente. Considera los sistemas existentes como fuentes valiosas de datos estructurados y reglas de negocio y, sobre ellos, incorpora una malla inteligente impulsada por IA para orquestar los procesos de forma más rápida, eficiente y económica, sin obligar a realizar una migración disruptiva de la plataforma.

Desde la perspectiva de la inversión, ofrece el tipo de resultados que los CFOs priorizan:

1 Resultados más rápidos y medibles

Con el ERP con IA agéntica, la generación de valor se vuelve continua e incremental. Las iniciativas de IA pueden enfocarse en flujos de trabajo específicos y ampliarse con el tiempo.

Como el propio ERP permanece sin cambios, los proyectos evitan largos ciclos de desarrollo y períodos de inactividad operativa. El ERP con IA agéntica utiliza los datos y procesos únicos ya incorporados en el ERP, aplicando agentes inteligentes para automatizar tareas, orientar a los usuarios y orquestar el trabajo entre sistemas.

Esto significa:

- **Los proyectos pueden diseñar y escalar** para adaptar a un solo trimestre o año fiscal
- **beneficios financieros pueden rastrear** a nivel de proceso (por ejemplo, de la orden a efectivo, procesamiento de facturas, aprobaciones)
- **El valor del tiempo hasta el primer valor (TTFV) se reduce** de años a semanas o meses
- **Los proyectos enfocados pueden alinear con iniciativas empresariales** prioritarias en lugar de un enfoque único para todos

En última instancia, los CFOs pueden ver y medir rápidamente el impacto de la IA, con ajustes iterativos para optimizar los resultados.

2 Períodos de recuperación más cortos

El ERP con IA agéntica cambia la economía de la modernización. Permite a las organizaciones financiar iniciativas de IA más pequeñas y claramente definidas que se alinean con los objetivos de negocio.

Este enfoque también está alineado con lo que los líderes esperan ahora de las inversiones tecnológicas. La reciente [encuesta global de altos cargos](#) de Rimini Street mostró que, de media, los ejecutivos anticipan una realización del 27% de retorno/beneficios de las inversiones tecnológicas en solo 1–2 años, lo que subraya una preferencia creciente por rendimientos más rápidos y previsibles.

Debido a que el ERP con IA agéntica se adapta bien a casos de uso específicos y de alto valor, como la automatización de flujos de trabajo financieros repetitivos, la optimización de aprobaciones o la mejora de las previsiones, las organizaciones que lo adoptan pueden avanzar hacia:

- **Aumento de la productividad** entre equipos
- **Menos pasos manuales** para reducir los tiempos de ciclo
- **Mayor precisión** y consistencia en los resultados

Estos avances hacen que las mejoras de procesos impulsadas por IA sean más fáciles de cuantificar y justificar que una actualización de software solo para “mantener al día”. Como resultado, los periodos de recuperación son más cortos y previsibles, lo que se alinea mejor con las expectativas de los directores financieros en cuanto a un despliegue disciplinado de capital y un ROI significativo.

3 Menor riesgo de ejecución

Reemplazar un sistema ERP conlleva un riesgo operativo, ya que requiere volver a implementar procesos críticos, reconstruir integraciones y capacitar nuevamente a los usuarios en las tareas diarias. Como era de esperar, las investigaciones muestran que alrededor del 70% de las migraciones de ERP se estancan, se retrasan o se completan con un presupuesto muy superior al previsto.⁴ En cambio, el ERP con IA agéntica evita este tipo de riesgos al introducir cambios fuera del sistema central.

El ERP sigue siendo el sistema de registro, mientras que la capa de IA se convierte en el sistema de acción — ejecutando y coordinando el trabajo a partir de insights impulsados por IA, junto con reglas, controles y gobernanza bien definidos.

Para los CFOs, este enfoque:

- **Protección** de los controles financieros y la auditabilidad
- **Minimice** las interrupciones de las operaciones diarias
- **Permite** introducir el cambio de forma gradual

En resumen, representa una alternativa más segura para los líderes financieros con aversión al riesgo que están preocupados por las posibles consecuencias de realizar un reemplazo de ERP a gran escala.

4 Reducción simplificada de costos

Según una encuesta de Deloitte a líderes financieros, el 44% de los encuestados considera que proteger los recursos actuales mediante la reducción de costos es una prioridad alta.⁵ Seguir el Rimini Smart Path contribuye directamente a este objetivo prioritario al reducir el presupuesto destinado al soporte y mantenimiento de software.

Además, el ERP con IA agéntica ofrece eficiencias de costos medibles más rápidamente y sin los costos adicionales impuestos por los proveedores para las iniciativas de modernización.

En la práctica, la reducción de gastos del ERP con IA agéntica se materializa a través de diversos mecanismos:

- **Menos esfuerzo manual** para actividades como la reconciliación
- **Tiempos de ciclo más cortos** para las aprobaciones, los informes y el cierre de actividades
- **Mayor escalabilidad** operativa sin necesidad de mano de obra adicional

Estos beneficios se acumulan con el tiempo, reduciendo el costo operativo recurrente y creando capacidad para nuevas iniciativas.

5 Mayor ventaja competitiva

La velocidad que permite el ERP con IA agéntica se convierte en una ventaja competitiva. Las organizaciones pueden implementar IA y automatización más rápidamente que sus pares que aún están vinculados a grandes proyectos de ERP. Igualmente importante, pueden conservar las personalizaciones y los procesos que las diferencian.

Con la combinación de una ejecución más rápida, la diferenciación preservada y un presupuesto liberado, los líderes financieros pueden:

- **Responda rápidamente** a los cambios del mercado y a los cambios regulatorios
- **Explore nuevas mejoras de procesos** sin comprometerse con una migración de plataforma
- **Mostrar un vínculo claro** entre el gasto tecnológico y el rendimiento competitivo

La capacidad de generar valor rápidamente — mientras se conserva aquello que hace única a la organización — se convierte en una ventaja significativa.

4) "Fallos en la integración ERP: Por qué el 70% de las migraciones B2B en 2025 están por encima de la cotización o estancadas," Tech Line Media, consultado el 27 de abril de 2026 de <https://techlinemedia.com/b2b-blogs/erp-integration-failures-why-70-of-b2b-migrations-in-2025-are-over-budget-or-stalled/>

5) Steve Gallucci, Ed Hardy, Justin Silber, Dave Turk, Timothy Murphy, "Tendencias financieras 2026: navegando el amplio alcance de las finanzas", Deloitte Insights, consultado el 10 de marzo de 2026 de <https://www.deloitte.com/us/en/insights/topics/leadership/finance-trends-leadership.html>

Una comparación entre estrategias para CFOs

Al momento de modernizar los sistemas ERP — y el negocio en su conjunto — los CFOs deben tomar una decisión importante:

1. **Seguir el camino impulsado por proveedores** y realizar una migración a la nube larga, costosa y disruptiva
2. **Adoptar un enfoque más disciplinado financieramente** que establezca el ERP existente mientras acelera la innovación

Comprender las diferencias entre estas dos estrategias en términos de costo, plazo, riesgo y flexibilidad es fundamental para elegir una opción que respalde tanto las prioridades a corto plazo como los objetivos a largo plazo.

Migración a la nube del proveedor	El Rimini Smart Path™
Migración de plataforma del ERP	Optimización de ERP
Inversión significativa	Sin migración intensiva en capital
Tarifas de suscripción variables	Costos operativos recurrentes plurianuales predecibles
Plazo prolongado para completar la migración	Valor rápido de la IA sin interrupciones
Dependencia del proveedor	Mayor flexibilidad y control sobre el roadmap
Alto riesgo de ejecución	Menor riesgo y resultados más rápidos

Para los CFOs que buscan un mayor control de costos y un roadmap más ágil, sin comprometer la estabilidad, el Rimini Smart Path proporciona un camino práctico y financieramente sólido.

Conclusión: Un camino más inteligente para los CFOs

Al replantear supuestos arraigados sobre los modelos tradicionales de ERP, estabilizar los sistemas existentes y redirigir los ahorros hacia iniciativas de alto impacto, los líderes financieros pueden ayudar a construir una estrategia de TI más ágil y preparada para el futuro, alineada con los objetivos del negocio.

Pasos recomendados

- **Desafía los mandatos de actualización/migración de ERP**
exigiendo un ROI real y justificación de riesgos para proyectos de replatforming.
- **Evalúa de soporte de terceros**
para reducir costos de inmediato y cerciorar la estabilidad operativa.
- **Establecer un fondo de innovación propiedad financiera**
empleando los ahorros generados por las actualizaciones o migraciones evitadas.
- **Prioriza iniciativas de innovación pequeñas y con alto retorno de inversión**
que demuestren valor rápidamente, construyendo una base estable para escalar.
- **Mantener una gobernanza financiera**
rígida a medida que las capacidades de IA se expanden y nuevas herramientas se incorporan.
- **Preservar el capital prolongando la vida útil del ERP**
aprovechando las inversiones existentes en lugar de sustituir prematuramente.

La innovación no requiere un presupuesto mayor — requiere uno más inteligente. Y los líderes financieros están en una posición única para impulsar este cambio.

El resultado: los CFOs pueden reducir los costos de soporte de software, acelerar la adopción de IA y mantener el control total sobre su roadmap, todo ello mientras mantienen estables, seguros y en cumplimiento los sistemas centrales.



Para explorar cómo su organización puede financiar la innovación con su presupuesto existente contacte a Rimini Street para comenzar.

Acerca de Rimini Street

Rimini Street, Inc. (Nasdaq: RMNI), empresa de Russell 2000®, es un proveedor global reconocido y de confianza de soporte independiente para software empresarial de misión crítica, servicios gestionados y soluciones innovadoras de Agentic AI para ERP, además de ser el principal proveedor de soporte independiente para los productos Oracle, SAP y VMware. La compañía firmó miles de contratos de servicios de TI con compañías Fortune Global 100, Fortune 500, compañías medianas, organizaciones del sector gubernamental y gubernamentales que aprovecharon la metodología Rimini Smart Path™ para lograr mejores resultados operativos, ahorros de miles de millones de dólares y financiar la IA y otras innovaciones.

riministreet.com/mx/
info@riministreet.com
x.com/riministreet
linkedin.com/company/rimini-street

© 2026 Rimini Street, Inc. Todos los derechos reservados. "Rimini Street" es una marca registrada de Rimini Street, Inc. en Estados Unidos y otros países. Rimini Street, su logotipo y las combinaciones derivadas, al igual que otros diseños que incluyen el símbolo "TM", son marcas registradas de Rimini Street, Inc. Salvo que se especifique lo contrario, Rimini Street no reclama ninguna afiliación, respaldo ni asociación con los titulares de dichas marcas comerciales ni con ninguna de las demás empresas mencionadas en este documento. | US-05152026 | M_7910 | LR0055266

Rimini Street®